

ется, что это вкупе с ростом доходов будет приводить к снижению преступности на селе.

Развитие социальной инфраструктуры села позволило снизить проблему закрепления кадров на селе, но не решить её полностью, так как на нее оказывают влияние и другие факторы, такие как:

- уровень заработной платы;
- наличие свободного времени;
- заинтересованность руководства с.-х. предприятия в закреплении специалистов.

Кроме обеспеченности специалиста достойными социально бытовыми условиями он должен иметь достойный уровень зарплаты, свободное время и уважительное к себе отношение руководства с.-х. предприятия.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Государственная программа возрождения и развития села на 2005–2010 годы. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mshp.minsk.by/print/programms/fb78a49247bfa46c.html> – Дата доступа: 05.05.2015.
2. Государственная программа устойчивого развития села на 2011–2015 годы. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mshp.minsk.by/programms/b05296a6fb2ed475.html>– Дата доступа: 05.05.2015.

УДК 005.334 (476)

ПРИМЕНЕНИЕ ХЕДЖИРОВАНИЯ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Шабуня О.Н., старший преподаватель

Гриневич Е.В., старший преподаватель

УО «Белорусский государственный аграрный технический университет», г. Минск

Ключевые слова: хеджирование, риск, страхование, экономика, бизнес, сельское хозяйство

Key words: hedging, risk insurance, economics, business, agriculture

Аннотация: В настоящее время особое место в номенклатуре инструментов биржевой торговли занимает сельскохозяйственная продукция. Объектами биржевой торговли являются зерновые, масло, семена и продукты их переработки, продукция животноводства, текстильное сырье, пищевкусовые товары и другие сельхозпродукты. Однако биржевой срочный сельскохозяйственный рынок Республики Беларусь еще мал. Успешное развитие института хеджирования в Республике Беларусь немислимо без развития срочного рынка сельскохозяйственной направленности.

Summary: Currently, a special place in the nomenclature of the tools of stock trading takes agricultural products. The objects of exchange trade are cereals, oil seeds and their by-products, animal products, textile raw materials, products Flavoring and other agricultural products. However, stock-term agricultural market of the Republic of Belarus is still small. Successful development of the institution hedges in Belarus is impossible without the development of the agricultural sector of the derivatives market.

За последние несколько лет, несмотря на трудную экономическую ситуацию, сельское хозяйство в Республике Беларусь получило достаточно мощное развитие, за счет притока национального и иностранного капитала. Естественно это не могло не сказаться на предсказуемости факторов и процессов, оказывающих влияние на риски производителей, которые значительно возросли. Поэтому для стабильного развития производитель должен быть уверен в будущем и максимально застраховать себя от убытков. Актуальным и наиболее современным инструментом является хеджирование, которое постепенно осваивают в сельскохозяйственном секторе. Цель исследования – определение основных проблем и перспектив развития хеджирования сельского хозяйства в Республике Беларусь [3].

Хедж на повышение применяется в тех случаях, когда необходимо застраховаться от возможного повышения цен (курсов) в будущем. Он позволяет установить покупную цену намного раньше, чем был приобретен реальный товар. Предположим, что цена товара через три месяца возрастет, а товар нужен будет именно через три месяца. Для компенсации потерь от предполагаемого роста цен необходимо купить сейчас по сегодняшней цене срочный контракт, связанный с этим товаром, и продать его через три месяца в тот момент, когда будет приобретаться товар. Поскольку цена на товар и на связанный с ним срочный контракт изменяется пропорционально в одном направлении, то купленный ранее контракт можно продать дороже почти на столько же, на сколько воз-

растет к этому времени цена товара. Таким образом, хеджер, осуществляющий хеджирование на повышение, страхует себя от возможного повышения цен в будущем.

Хеджирование на понижение, или хеджирование продажей – это биржевая операция с продажей срочного контракта. Хеджер, осуществляющий хеджирование на понижение, предполагает совершить в будущем продажу товара, и поэтому, продавая на бирже срочный контракт или опцион, он страхует себя от возможного снижения цен в будущем. Предположим, что цена товара через три месяца снижается, а товар нужно будет продавать через три месяца. Для компенсации предполагаемых потерь от снижения цены хеджер продает срочный контракт сегодня по высокой цене, а при продаже своего товара через три месяца, когда цена на него упала, покупает такой же срочный контракт по снизившейся (почти настолько же) цене. Таким образом, хедж на понижение применяется в тех случаях, когда товар необходимо продать позднее.

Хеджер стремится снизить риск, вызванный неопределенностью цен на рынке, с помощью покупки или продажи срочных контрактов. Это дает возможность зафиксировать цену и сделать доходы или расходы более предсказуемыми.

Отличительной особенностью сельскохозяйственного сектора является реализация товара один раз в год после сбора урожая, если не принимать во внимание заготовительно-перерабатывающее производство. Производители тратят значительные средства на протяжении сезона и будут ли эти затраты покрыты с необходимым уровнем дохода, зависит от ценовой конъюнктуры на рынке в момент сбора урожая. Отсюда можно понять насколько выгодным и целесообразным для национальных аграриев является использование хеджирования [3]. О необходимости введения в Республике Беларусь фьючерсных торгов сельскохозяйственными товарами говорят давно. Но активизировалась эта дискуссия в последний год. Очевидно, это связано с тем, что в последнее время в Республике Беларусь была достаточно высокая урожайность зерновых. Более того, сами производители сельскохозяйственного сектора заинтересованы в формировании цивилизованного фьючерсного рынка после проблем, которые возникли у производителей при заимствовании средств у коммерческих банков: некоторый период времени банки просто отказывались кредитовать производителей под залог будущего урожая в связи с неопределенностью цены на зерновые. Можно с уверенностью сказать, что при развитом рынке товарных фьючерсов такое вряд ли бы произошло. В сельском хозяйстве, как утверждают финансовые

аналитики, точность прогнозов не превышает 50% (большое количество риск-факторов – неопределенность кредитования банками, непредсказуемые погодные условия, корректировка стоимости обрабатывающей техники, колебания цен на материалы и работы, отсутствие точных сроков сбора урожая), поэтому оно должно стать новатором в создании полноценных фьючерсных и форвардных рынков на территории Республики Беларусь [2]. В последние годы хеджирование сельскохозяйственных рисков приобретает новые формы - процветает так называемое хеджирование погодных рисков. В 2014 году были выпущены погодные деривативы (соглашение между двумя сторонами, согласно которому они обязуются передать определенный актив или сумму денег по согласованным условиям), призванные минимизировать риски потерь доходности компаний, чья сфера деятельности зависит от погодных условий.

Таким образом, основными проблемами развития хеджирования в сельском хозяйстве Республики Беларусь являются: некорректное законодательное регулирование операций с товарными деривативам; недостаточная информированность субъектов хозяйствования об особенностях оборота товарных производных инструментов; фактическое отсутствие организованной формы биржевого рынка товарных ресурсов. Поэтому развитие необходимо начать с систематизации существующей законодательной базы.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Банковский кодекс Республики Беларусь: Кодекс Республики Беларусь, 25 октября 2000 г., №441-З (с изменениями и дополнениями от 1 января 2014 года) // Консультант Плюс: [Электронный ресурс] / ООО «ЧюрСпектр.»
2. Васин, С. М. Управление рисками на предприятии: учебное пособие для вузов по дисциплине "Менеджмент организации" / С. М. Васин, В. С. Шутов. – Москва: КНОРУС, 2010. – 304 с.
3. Королева, С. Е. Управление хозяйственными рисками: пособие / С. Е. Королева, Г. В. Подгорный. – Минск: Амалфея, 2014. – 120 с.