

## Особенности нового этапа развития кооперативно-интегрированных формирований.

Петрович А. Г., соискатель, БГАТУ, г. Минск.

Кооперирование сельскохозяйственных предприятий предопределяется, как внутренним содержанием экономики предприятий, так и состоянием инфраструктуры территории, на которой предприятия расположены. Очевидно, что степень сложности в осуществлении кооперации снижается, если речь идет об однотипных сельхозпредприятиях. Объяснение этому – уменьшение числа отраслей, которые войдут или могут войти в другие аграрные формирования.

Важно отметить и такое обстоятельство, что кооперация затрагивает элементы концентрации, специализации и размещения сельскохозяйственного производства. Прежде всего кооперация обеспечивает увеличение размеров производства главного продукта. Это, в свою очередь, уменьшает число предприятий, специализирующихся на данном виде продукции. В результате происходят изменения в территориальном размещении производства. Отсюда следует, что кооперация приводит в действие обратные связи, побуждающие к пересмотру основополагающих принципов развития аграрного сектора. Речь идет о стимулировании взаимосвязи отраслевого и территориального планирования, созданием новых организационно-экономических структур. В самом деле уменьшение числа отраслей, на развитии которых специализируется кооперирующееся сельхозпредприятие, предполагает существенное усиление производственных связей, которые в конечном счете найдут выражение в новой организационно-экономической структуре. По мере развития такого формирования состав кооперирующихся предприятий может выйти, в т.ч. за территорию данного района. В результате происходит концентрация производства в рамках отдельной производственно-экономической структуры, что становится существенным побудительным стимулом к усилению интеграционных связей с перерабатывающей промышленностью.

Очевидно, что уровень кооперации и побуждающий переход ее в вертикальную интеграцию формировался не только интересами углубления специализации производства и труда, но и снижения удельных издержек производства. Процесс межхозяйственной кооперации и вертикальной или агропромышленной интеграции вмещал в себе множество других проблем, решение которых в той или иной степени в конечном счете стимулировало развитие аграрного сектора.

Во-первых, межхозяйственная кооперация, формируемая на интересах развития, по меньшей мере на начальном этапе, какой-то важной, но одной отрасли, стимулировала развитие других отраслей, за счет дополнительных, получаемых предприятием, ресурсов и совершенствования технологии и

организации производства кооперируемой отрасли, оказывающей влияние, прямо или косвенно, на развитие экономики, техники и технологии всех отраслей предприятия:

Во-вторых, кооперирование сельскохозяйственных предприятий, приводит к преодолению разобщенности сельхозпредприятий, предполагающей их конкуренцию между собой, стимулирует взаимную заинтересованность в увеличении материальной выгоды;

В-третьих, межхозяйственная кооперация возникла на этапе, когда внутривладельческие, между подразделениями предприятия, кооперативные связи исчерпали себя, достигают максимального уровня и издержки на их дальнейшее углубление уже не приносят увеличения объемов производства при сохранении прежних качественных характеристик – себестоимости продукции и затрат живого труда.

Нельзя не учитывать и административный фактор. Его использование предполагало ускорение процесса организационно-экономического оформления кооперативных формирований. Более того, исходя из понимания общеэкономической значимости внутри- и межхозяйственной кооперации, система управления предпринимала попытку вовлечь в этот процесс как можно большее число сельскохозяйственных предприятий, как экономически подготовленных к совместному производству конечных продуктов, так и находящихся на стадии налаживания кооперации между подразделениями внутри своего хозяйства. Произошло нарушение определяющего стимула кооперации – экономической целесообразности. Добровольная система стимулирования развития была заменена заданиями по поставкам кормов и молодняка животных одним хозяйствам другим. Особенно ощутим это наблюдалось по отношению сельхозпредприятий, расположенных вблизи животноводческих комплексов. Последствием административных решений явилось ухудшение использования природных кормовых угодий, сенокосов и пастбищ, снижение уровня производства, денежной выручки и прибыли. Недостатком административного стимулирования кооперации явилась не отработанная система экономических отношений между поставщиками и получателями молодняка животных и кормов. Чаще всего выигрыше оказывался получатель, преимущественно специализированно экономически сильное предприятие или животноводческий комплекс. Неудачные меры административного стимулирования кооперации, при нарушении принципа равноправности, дополненные жесткими ограничениями на материальное вознаграждение работников сдерживали создание новых аграрных формирований.