

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Учреждение образования
«БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ
ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт повышения квалификации и переподготовки кадров АПК

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИЯТИЯ

Учебное наглядное пособие

Минск
БГАТУ
2011

УДК 631.15:33(07)
ББК 65.29я7
Э40

*Рекомендовано научно-методическим советом ИПК и ПК АПК.
Протокол № 2 от 19 апреля 2011 г.*

Составители:

кандидат технических наук, доцент *И. Н. Фурс*,
старший преподаватель *С. М. Маркевич*,
преподаватель *А. И. Дмитрюк*

Рецензенты:

заведующий кафедрой экономики АПК УО «Гродненский государственный аграрный университет», кандидат сельскохозяйственных наук, доцент
В. И. Высокоморный;
заведующий экономическим отделением УО «Столинский государственный аграрно-экономический колледж» *Г. Р. Тропец*;
доцент кафедры экономики МЭО в АПК УО «Белорусская государственная орденов Октябрьской революции и Трудового Красного Знамени сельскохозяйственная академия», кандидат экономических наук
Е. А. Дайнеко

Экономика предприятия : учебное наглядное пособие / сост. : И. Н. Фурс, Э40 С. М. Маркевич, А. И. Дмитрюк. – Минск : БГАТУ, 2011. – 92 с.
ISBN 978-985-519-406-5.

УДК 631.15:33(07)
ББК 65.29я7

СОДЕРЖАНИЕ

РАЗДЕЛ 1. ВВЕДЕНИЕ В КУРС СОВРЕМЕННОЙ АГРАРНОЙ ЭКОНОМИКИ	4
1.1. ПРЕДМЕТ И МЕТОД АГРАРНОЙ ЭКОНОМИКИ	4
1.2. ФОРМИРОВАНИЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ	13
РАЗДЕЛ 2. СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ КАК ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СИСТЕМА И СУБЪЕКТ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ	20
2.1. СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ КАК ХОЗЯЙСТВУЮЩИЙ СУБЪЕКТ И СЛОЖНАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СИСТЕМА	20
2.2. МЕТОДЫ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ	40
2.3. ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	48
РАЗДЕЛ 3. СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ: ФОРМИРОВАНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ	58
3.1. СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА КАК ЭЛЕМЕНТ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА	58
3.2. ЗЕМЛЯ – ГЛАВНОЕ СРЕДСТВО ПРОИЗВОДСТВА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ	62
3.3. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ	71
3.4. ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА	80

РАЗДЕЛ 1. ВВЕДЕНИЕ В КУРС СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

1.1. ПРЕДМЕТ И МЕТОДЫ АГРАРНОЙ ЭКОНОМИКИ

Современное сельскохозяйственное производство и аграрная экономическая наука.

Предмет, метод и задачи аграрной экономической науки.

Особенности сельскохозяйственного производства как экономического объекта.

Агропромышленный комплекс Республики Беларусь.

«Экономика» в переводе с греческого означает «закон ведения домашнего хозяйства, закон хозяйствования».

«Экономика исследует проблемы эффективного использования ограниченных производственных ресурсов или управления ими с целью достижения максимального удовлетворения материальных потребностей человека».

К.Р. Макконел,
С.Л. Брю

Современная экономика сельскохозяйственной организации – это совокупность производственных отношений и их состояние, характеризующее объемы и качество производства продукции (работ и услуг), уровень использования производственных ресурсов и состояние ликвидности, система экономических отношений по поводу эффективного использования производственных ресурсов и распределения результатов производства.

Предмет, методология и методы науки

Предметом экономики сельского предприятия служат методы и средства наиболее эффективного производства конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции.

Объект изучения – сельскохозяйственная организация (предприятие).

Теоретическая основа – экономическая теория и экономика – науки, которые исследуют производственные отношения, закономерности предпринимательской деятельности, методы эффективного хозяйствования.

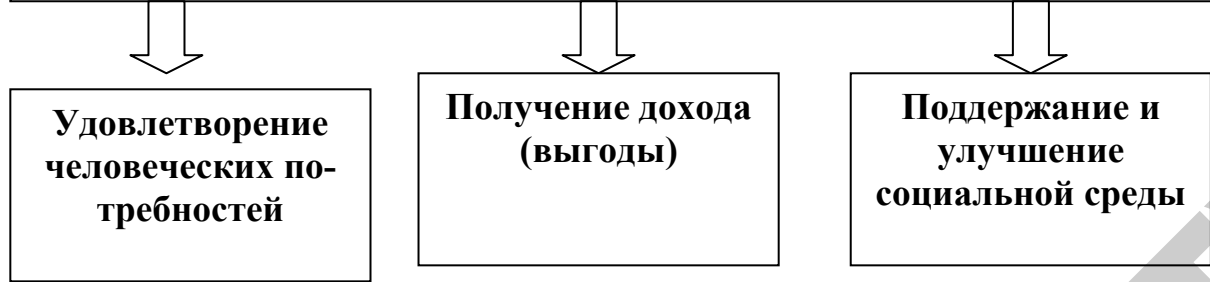
Методология экономики сельскохозяйственного предприятия базируется на конкретных методах, определяющих содержание и последовательность действий специалиста.

Метод аграрной экономики – совокупность приемов практического или теоретического познания, изучения производственных процессов в сельском хозяйстве.

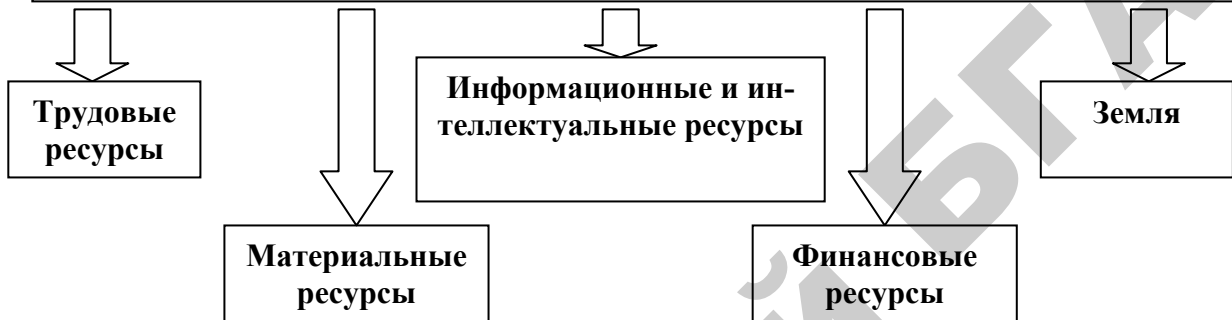
Общенаучные: метод научной абстракции, метод индукции и метод сравнительного анализа.

Специфические методы: монографический, экономико-статистический, экспериментальный, расчетно-конструктивный, экономико-математические.

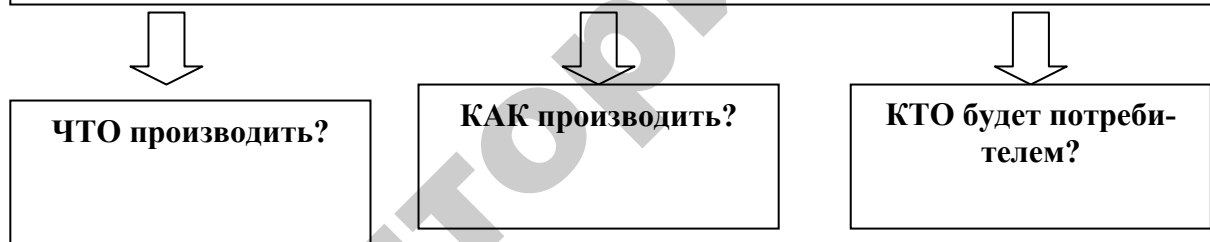
Основные направления человеческой деятельности



Экономические факторы производства



Основные экономические вопросы



Уровень благосостояния населения



На сельскохозяйственное производство, как на отрасль

материального производства распространяются общие экономические закономерности. Но развитие сельскохозяйственного производства имеет свою специфику, свои особенности, отличающие его от других отраслей национальной экономики. Экономической наукой в области сельского хозяйства выделены следующие особенности:

→ Результаты сельскохозяйственного производства зависят от природно-климатических условий

→ В качестве главного, вечного и незаменимого средства производства выступает земля, которая в (отличие от других средств производства) при правильном использовании не изнашивается

→ В сельском хозяйстве в качестве средств производства выступают живые организмы (растения, животные)

→ Рабочий период в сельском хозяйстве не совпадает по продолжительности с периодом производства продукции

→ Сельскохозяйственное производство территориально рассредоточено, ведётся на больших площадях с различными почвами и в различных климатических условиях

→ Большинство технических средств специализированы и могут быть использованы только в определенных технологических процессах

→ Значительная часть сельскохозяйственной продукции используется в дальнейшем процессе производства

→ Существует достаточное количество конкурирующих товаропроизводителей, что отражается на ценообразовании

Аграрная политика Республики Беларусь

Аграрная политика РБ - важнейшая составная часть социально - экономической политики государства.

Ее высшая цель - полное удовлетворение жизненных запросов населения, обеспечение продовольственной безопасности.

Основные направления современной аграрной политики Республики Беларусь

Развитие социальной сферы села

Повышение занятости и уровня доходов сельского населения.

Совершенствование инфраструктуры сельских населенных пунктов.

Развитие жилищного строительства и коммунального обустройства сельской местности.

Модернизация автомобильных дорог и развитие транспортного сообщения в сельской местности.

Развитие образования в сельской местности.

Развитие культуры и досуга.

Развитие физической культуры, спорта и сельского туризма.

Улучшение бытового обслуживания.

Развитие торговли.

Развитие производственной сферы села

Совершенствование специализации сельхозпроизводства.

Повышение плодородия почв и продуктивности мелиорированных земель.

Развитие растениеводства и животноводства, крупнотоварных форм организации производства.

Развитие крестьянских (фермерских) личных подсобных хозяйств.

Развитие перерабатывающей промышленности.

Расширение внешнеторговой деятельности АПК.

Техническое переоснащение сельскохозяйственного производства.

Совершенствование системы научного и кадрового обеспечения предприятий АПК.

Для Республики Беларусь минимальный (критический) уровень сельскохозяйственного производства, ниже которого наступает зависимость от импорта, а соответственно, и ослабление экономической безопасности, имеет следующие значения.

Зерно – 5,5-6 млн т.

Картофель – 6-6,5 млн т.

Овощи – 0,8-1 млн т.

Плоды и ягоды – 0,35-0,45 млн т.

Сахарная свекла – 1,3-1,5 млн т.

Молоко – 4,2-4,5 млн т.

Мясо всех видов (живой вес) – 0,9-1 млн т.

Сахар-песок из собственного сырья – 150-180 тыс. т.

Масло растительное – 40-40,5 тыс. т.

В расчете на душу населения

Молоко – 403 кг.

Мясо – 82 кг.

Хлеб и хлебобродуцкты – 102 кг.

Картофель – 170 кг.

Овощи – 129 кг.

Фрукты и ягоды – 78 кг.

Масло растительное – 11,7 кг.

Сахар – 33,1 кг.

Сферы деятельности агропромышленного комплекса Республики Беларусь



Пять уровней совершенствования региональной и республиканской структуры АПК

Для совершенствования системы хозяйствования надо:

- уточнить специализацию сельскохозяйственного производства с учетом почвенно-климатических условий, трудовых ресурсов, инфраструктуры отраслей с целью размещения производства продукции по наиболее выгодным почвенно-климатическим зонам; предусмотреть полную загрузку животноводческих комплексов, птицефабрик и перерабатывающих предприятий, снижение затрат на производство животноводческой и растениеводческой продукции, повышение её рентабельности; – право выбора форм реформирования закрепить за сельскохозяйственными организациями и их коллективами.

Первый уровень

Сельскохозяйственные организации. Поэтапный переход всех без исключения сельскохозяйственных организаций на полный экономический расчет, самоокупаемость и самофинансирование.

Второй уровень – районный

Предусматривает реализацию механизмов сельскохозяйственной агропромышленной кооперации и интеграции. Это агропромышленные структуры крупных специализированных организаций по производству, переработке и реализации конкретных видов продукции: молока, мяса и т. д.

Третий уровень – областной

Предусматривает создание межрайонных и областных продуктово-специализированных союзов (ассоциаций) на основе крупных перерабатывающих организаций, с хорошо выраженной сырьевой зоной, с завершённым технологическим циклом. Создание агропромышленных групп (АПГ) на областном уровне.

Четвертый уровень – республиканский

Включает республиканские объединения по производству мяса, молока, племенного скота, зерна, картофеля, льна, овощей, семян и др. Могут быть узкоспециализированными и многопрофильными.

Пятый уровень – межгосударственный

Включает комплекс мер по вхождению АПК РБ на условиях кооперации и интеграции в общий аграрный рынок Белоруссии и России и общий продовольственный рынок СНГ на принципах равноправия, партнёрства и взаимной экономической выгоды.

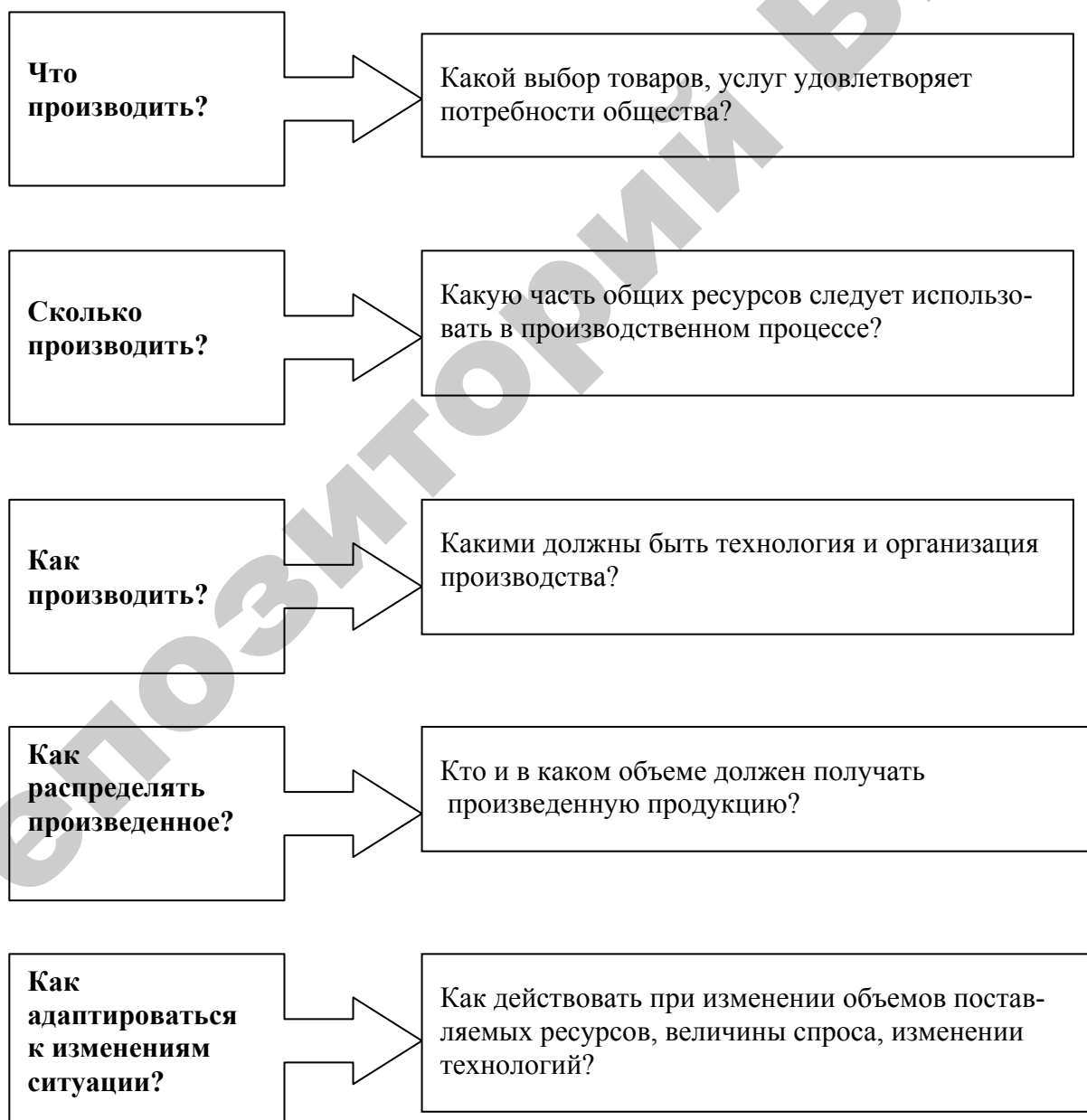
1.2. ФОРМИРОВАНИЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ

Понятие и функции рынка.

Особенности аграрного рынка.

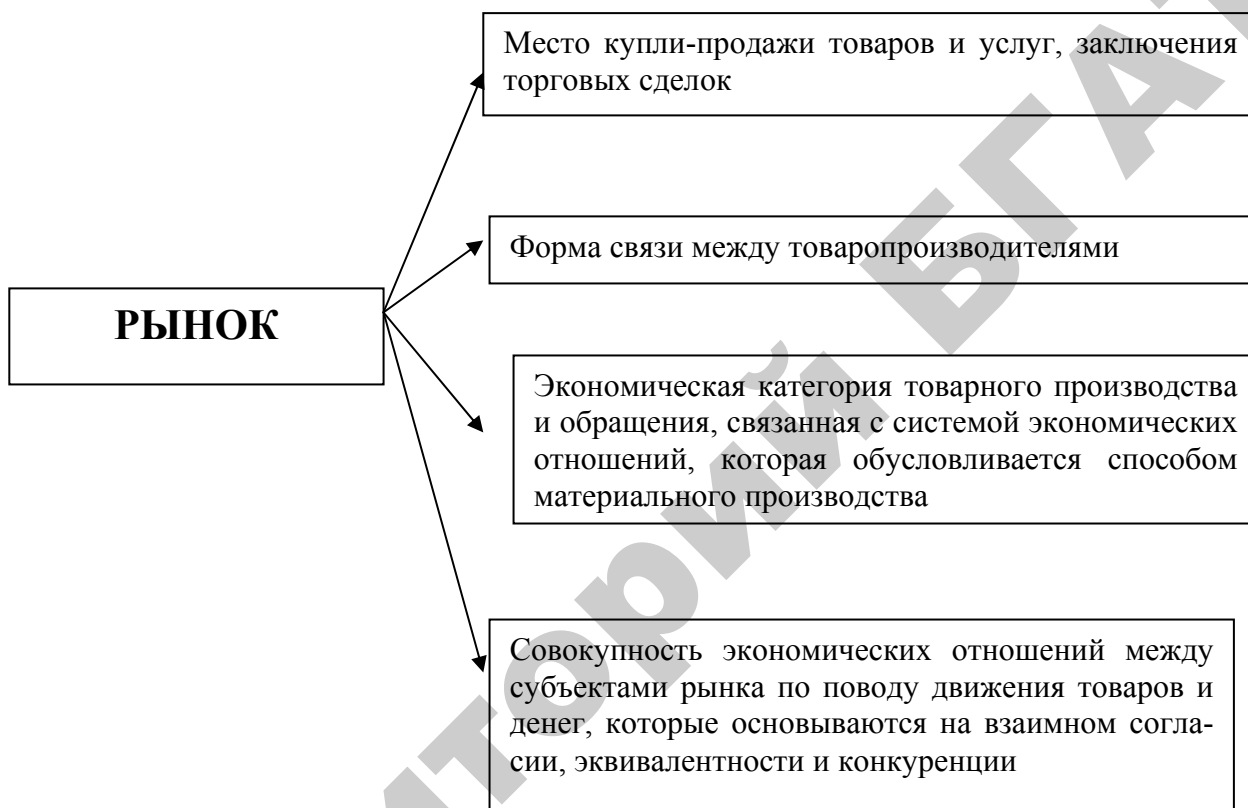
Состав и основные элементы аграрного рынка.

Пять основных вопросов рыночной экономики

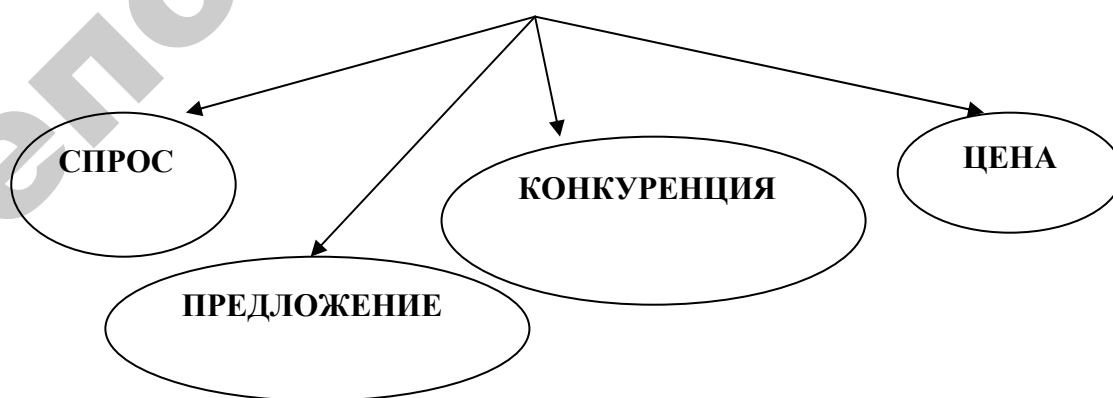


Рынок – это фильтр, который отсеивает ленивых, беспечных, жадных и глупых.

С. Блейк



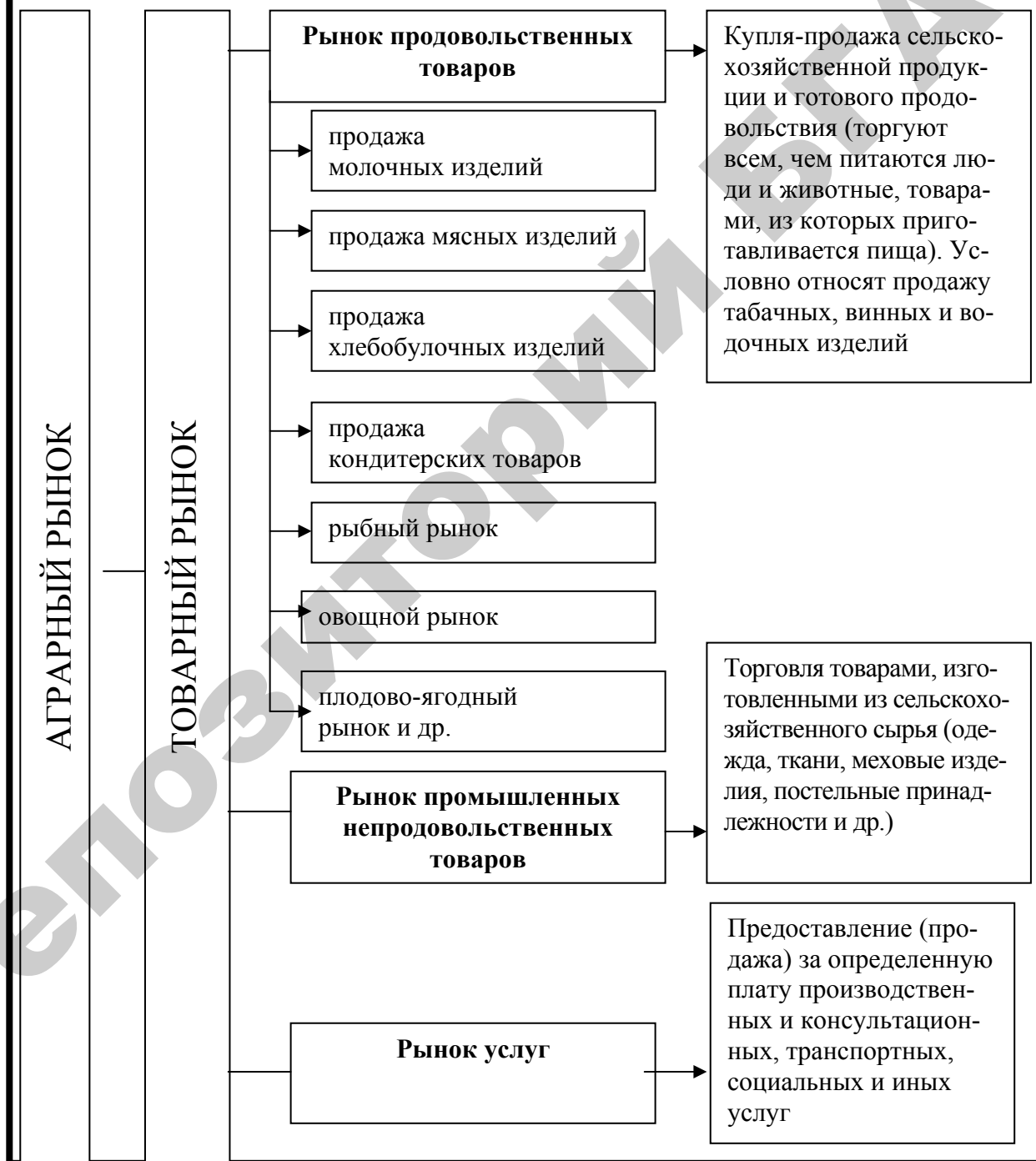
ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ РЫНКА

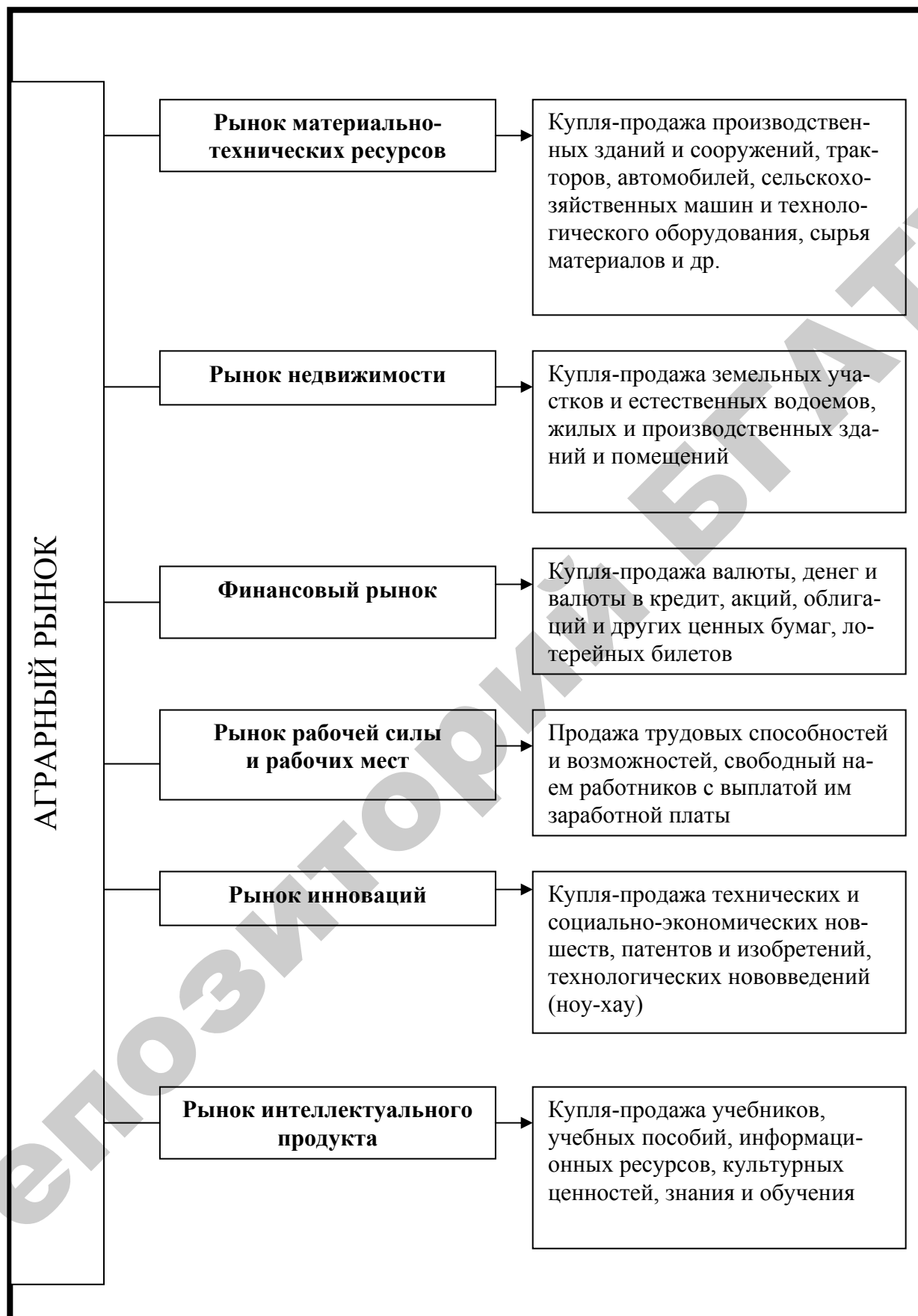


С позиции *объектов купли-продажи* на аграрном рынке принято различать:

- рынок товаров и услуг (товарный рынок);
- рынок материально-технических ресурсов и земли;
- рынок жилья;
- финансовый рынок;
- рынок рабочей силы;
- рынок инноваций и интеллектуального продукта.

Главным среди них является *товарный рынок*.





Отличительные черты рынка

- гибкость, обусловленная хозяйственной самостоятельностью экономических субъектов;
- эффективность действий;
- стремление к равновесию

Функционирование рынка подчинено двум законам

Закон стоимости

Формируется уровень средних цен и уровень общественно-необходимых затрат на производство продукции, производительность труда и т. д.

Закон спроса и предложения

Определяется эквивалентность обмена, соотношение денежных и товарных потоков и т. д.

Условия оптимального функционирования рынка

- должны быть свободными:
- вход на рынок;
 - ресурсы и их использование
 - доступ к информации
- должен отсутствовать:
- монополизм

ФУНКЦИИ И СВОЙСТВА РЫНКА

выступает регулятором объемов производства и ассортимента продукции

сельскохозяйственная продукция как товар получает свою истинную оценку

способствует стабилизации цен

способствует уменьшению себестоимости продукции в целях получения коммерческой выгоды

содействует внедрению инноваций в сельскохозяйственное производство

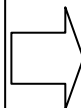
помогает решению социальных проблем сельских тружеников

очищает аграрный сектор от экономически слабых, неконкурентоспособных хозяйствующих субъектов и способствует развитию более эффективных и перспективных

предоставляет возможность сельским товаропроизводителям эффективно вести свою деятельность

Способы государственного регулирования аграрных рыночных отношений

Участие государства в ценообразовании, регулировании цен на отдельные социально значимые группы продовольственных товаров вмешательство в конъюнктуру (соотношение спроса и предложения) аграрного рынка



- формирование государственного заказа, закупка сельскохозяйственной продукции в продовольственные фонды;
- поддержка конъюнктуры рынка развитие рыночной инфраструктуры;
- разработка и доведение до субъектов рынка и цен на отдельные виды продукции и продовольствия;
- установление квот, пошлин и тарифов, налоговых сборов на экспорт и импорт продовольствия;
- регулирование покупательной способности населения

Меры государственной поддержки товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции



Разработка и реализация целевых программ

- Государственная программа возрождения и развития села
- Республиканская программа оснащения сельскохозяйственного производства современной отечественной техникой
- Государственная комплексная программа по племенному делу в животноводстве

Примечание. АПК ежегодно получает государственную поддержку в размере 3,0 трлн Br.

РАЗДЕЛ 2. СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ КАК ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СИСТЕМА И СУБЪЕКТ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

2.1. СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ КАК ХОЗЯЙСТВУЮЩИЙ СУБЪЕКТ И СЛОЖНАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СИСТЕМА

Понятие о хозяйствующем субъекте и производственной системе, организации и предприятии.

Организационно-правовые формы сельскохозяйственного предприятия.

Реформирование предприятий АПК.

Варианты и модели совершенствования сельскохозяйственных организаций (предприятий)

Вариант 1

Совершенствование внутри-
хозяйственных организационно-
экономических отношений.

Формирование новых
самостоятельных
внутрихозяйственных
структур

Создание небольших самостоятельных
внутрихозяйственных кооперативов

Выделение в крестьянские хозяйства,
желающих работать самостоятельно

Создание агросервисных структур,
финансово-расчетных групп

Регулирование отношений договорами



Вариант 3
Реорганизация предприятия
(добровольная и принудительная,
когда из-за больших
финансовых долгов вести
рентабельное производство
невозможно)

Создание в границах хозяйства самостоятельных
внутрихозяйственных подразделений на кооперативных принципах

Формирование в пределах традиционного предприятия акционерных
обществ, ООО, малых предприятий, других структур с правом
юридического лица и самостоятельным балансом

Кооперирование сельскохозяйственных предприятий
с перерабатывающими структурами по производству, переработке и
реализации определенного вида продукции

Формирование крестьянских (фермерских) хозяйств на территории
неплатежеспособного предприятия

Передача хозяйства в аренду конкретному физическому лицу для
организации производства сельскохозяйственной продукции

Предоставление права физическому лицу, изъявившему желание,
приобрести все или часть хозяйства в частную собственность

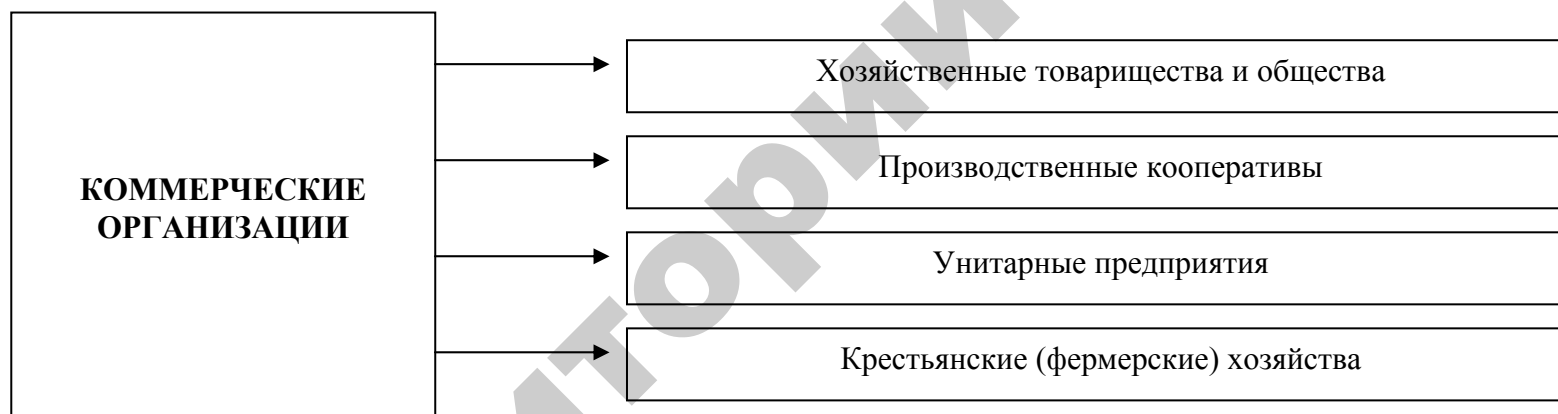
Присоединение убыточного предприятия к промышленным,
обслуживающим и другим предприятиям, к эффективно работающим
сельскохозяйственным структурам

Раздел имущества и всех средств производства среди членов
хозяйства для ведения сельскохозяйственного производства

Объявление банкротства хозяйств, потерявших перспективу
финансового и экономического развития

В соответствии с Гражданским кодексом Республики Беларусь

Организация – юридическое лицо, преследующее извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и (или) распределяющее полученную прибыль между участниками (коммерческие организации), либо не имеющие извлечения прибыли в качестве такой цели и не распределяющие полученную прибыль между участниками (некоммерческие организации).



Согласно законодательству в Республике Беларусь имеется две формы собственности:

- государственная;
- частная.

Хозяйствующий субъект – физические и юридические лица, занимающиеся предпринимательской деятельностью и осуществляющие производство либо приобретение товаров с целью их реализации, а также оказывающие на рынке услуги.

Сельскохозяйственное предприятие как хозяйствующий субъект – это хозяйственная первичная единица в системе агропромышленного комплекса, которая производит и реализует сельскохозяйственную продукцию потребителю с определенной выгодой, прибылью. Получение максимальной прибыли является главной целью хозяйственной деятельности, главным побудительным мотивом функционирования сельскохозяйственного предприятия в рыночной экономике.

должно обеспечивать производство конкурентоспособной продукции

обеспечивает расширенное производство

обеспечивает социальное развитие работников

гарантирует безопасные условия труда

обеспечивает бережное отношение к природной среде

Примечание. Во многих учебниках и учебных пособиях субъекты хозяйствования обозначаются термином «сельскохозяйственное предприятие» и имеют смысл обособленной производственно-хозяйственной единицы.

В экономической литературе, нормативных и правовых актах, на практике в отношении

хозяйствующего субъекта в аграрной сфере получили

распространение разные термины и их

толкование, основными из которых являются следующие:

- *предприятие* – самостоятельная и экономически обособленно-хозяйственная единица (хозяйствующий субъект), основная форма организации производственно-хозяйственной деятельности в современной экономике;
- *организация* – совокупность людей, объединенных общей программой, целью или задачей хозяйственной деятельности (например, коммерческая организация); общественное объединение, созданное в установленном законом порядке на основе общности интересов (некоммерческая организация);
- *фирма* – производственная высокотехнологическая единица, действующая с целью извлечения прибыли; промышленное или торговое предприятие;
- *хозяйство* – производственная единица, преимущественно сельскохозяйственная;
- *фабрика* – сельскохозяйственная производственная единица, использующая промышленные способы производства (птицефабрика, овощная фабрика);
- *крестьянское (фермерское) хозяйство (КФХ)* – добровольное семейно-трудовое объединение лиц, ведущих совместную сельскохозяйственную деятельность на выделенном земельном участке.

Организационно-правовые формы юридических лиц в Республике Беларусь

Наименование юридического лица	Учредительные документы	Минимальный размер уставного фонда (Евро)	Количество участников	Управление
1. Полное товарищество	Учредительный договор	400	Не большое (2-5)	Собрание всех участников
2. Коммандитное товарищество	Учредительный договор	400	Не большое (5-10)	Только товарищи
3. Общество с ограниченной ответственностью (ООО)	Учредительный договор, устав	1600	Не менее 2-х	Собрание участников и исполнительный орган
4. Общество с дополнительной ответственностью (ОДО)	Учредительный договор, устав	400	Не менее 2-х, максимальное не определено	Собрание участников и исполнительный орган
5. Открытое акционерное общество	Устав	12500	Более 2-х	Собрание акционеров, совет директоров, правление
6. Закрытое акционерное общество	Учредительный договор, устав	3000	От 2-х до 100	Собрание акционеров, совет директоров, правление
7. Производственный кооператив	Устав	400	Более 3-х	Собрание членов кооператива, правление и председатель
8. Унитарное предприятие	Устав, утвержденный учредителем	800	Не установлено	Директор, назначенный учредителем
9. Крестьянское (фермерское) хозяйство	Не определено	150	Один и более	Глава крестьянского (фермерского) хозяйства

В соответствии с законодательством в аграрном секторе могут функционировать субъекты хозяйствования следующих организационно-правовых форм:

→ Полное товарищество

→ Коммандитное товарищество

→ Открытое акционерное общество

→ Закрытое акционерное общество

→ Общество с ограниченной ответственностью

→ Общество с дополнительной ответственностью

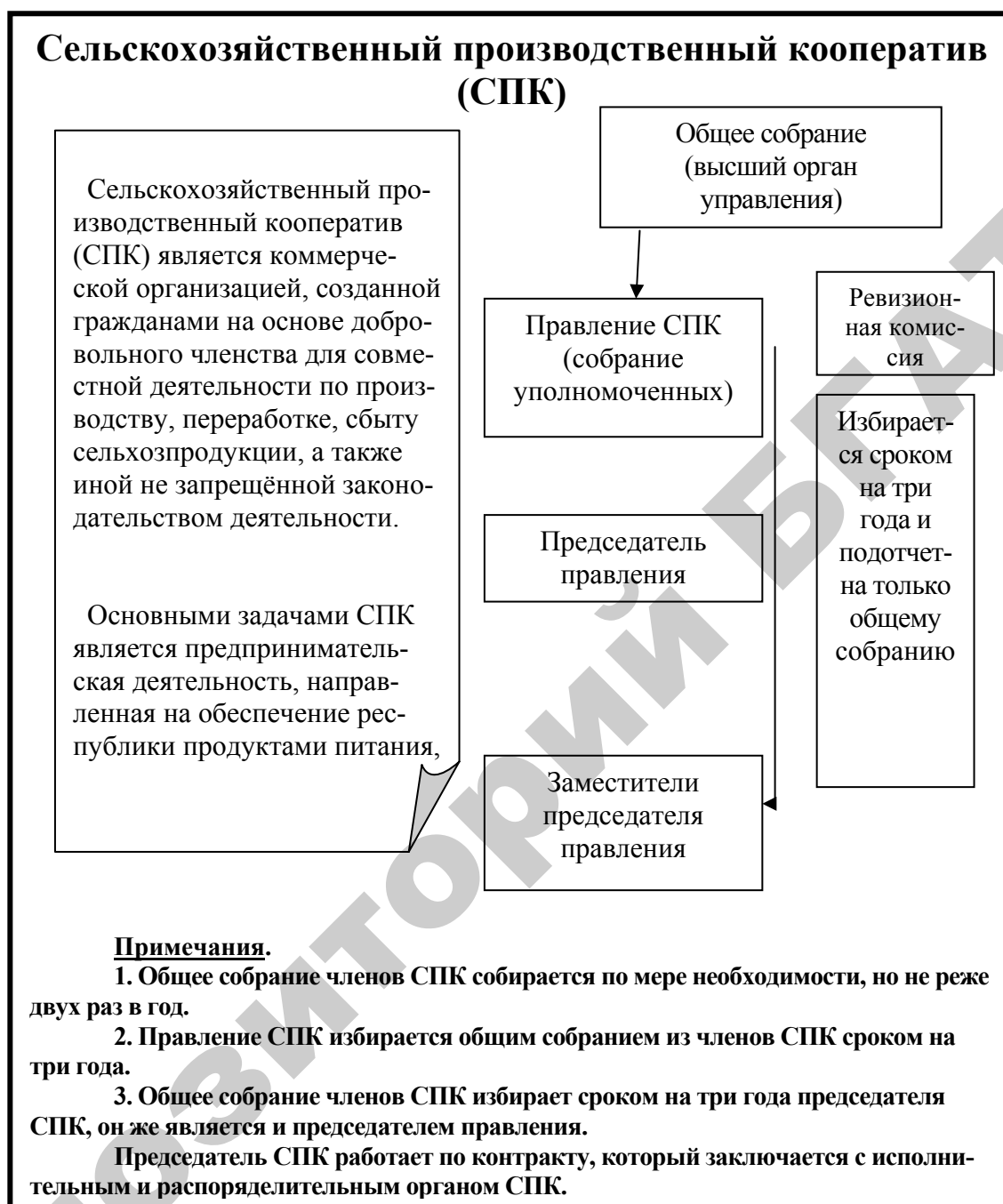
→ Сельскохозяйственный производственный кооператив

→ Унитарное предприятие

→ Крестьянское (фермерское) хозяйство

→ Потребительский кооператив

Сельскохозяйственный производственный кооператив (СПК)



Акционерные общества

Акционерные общества – это форма организации крупных предприятий, капитал которых образуется путем продажи акций.

Акция – это ценная бумага, выпускаемая акционерным обществом и свидетельствующая об участии ее владельца в формировании средств данного предприятия и дающая ему право на получение части прибыли и участие в управлении обществом.

Акционерные общества являются юридическим лицом и отвечают по обязательствам в пределах принадлежащего им имущества.

Виды акций

Именные – в эту акцию вносятся данные ее владельца.

Привилегированные – эти акции приносят владельцам гарантированный доход, независимый от результатов деятельности предприятия.

На предъявителя – этими акциями может обладать любой человек, они свободно продаются и покупаются на рынке ценных бумаг.

Простые – позволяют их владельцам участвовать в общем собрании акционеров с правом голоса, а также получать дивиденды и часть имущества в случае ликвидации общества.

Акционерные общества

Правовое положение акционерного общества, права и обязанности акционеров определяются законодательством об акционерных обществах. Акционерные общества бывают открытые и закрытые.

Акционерное общество является закрытым, если хождение его акций на рынке ценных бумаг запрещено или ограничено его уставом.

Акционерное общество, участник которого может отчуждать принадлежащие ему акции без согласия других акционеров неограниченному кругу лиц, признается открытым акционерным обществом (ОАО).

Закрытое акционерное общество (ЗАО) может выпускать только именные акции, ЗАО может быть преобразовано в ОАО.

ОАО создается путем открытой подписки на акции или преобразования закрытого акционерного общества либо иного хозяйственного общества или товарищества.

Создание ЗАО включает в себя заключение договора о совместной деятельности по созданию общества, утверждение устава, государственную регистрацию общества и регистрацию акций в порядке, установленном законодательством о ценных бумагах.

Акции ЗАО при его создании распространяются среди лиц, подписавших договор о совместной деятельности по созданию общества.

Различия между типами акционерных обществ

Открытое	Закрытое
Акционеры могут отчуждать свои акции без согласия других акционеров.	Акционеры имеют преимущественное право приобретения акций, продаваемых другим акционером, в порядке, установленном уставом.
АО имеет право проводить открытую подписку на акции и их свободную продажу. АО вправе проводить закрытую подписку, если это предусмотрено уставом и решением общего собрания о размещении дополнительных акций Правовыми актами Республики Беларусь могут быть установлены случаи обязательного размещения ОАО акций и ценных бумаг по открытой подписке.	Акции распределяются только среди учредителей или иного установленного круга лиц. Открытая подписка на акции не допускается.
Число акционеров не ограничено.	Число акционеров – не более 50.

Малые предприятия

Малый бизнес – один из важнейших компонентов рыночных отношений, он способствует развитию предпринимательства, созданию новых рабочих мест, ускорению инновационных процессов, более полному раскрытию творческого потенциала человека.

Предпринимательство (предпринимательская деятельность) самостоятельная, инициативная деятельность граждан, направленная на получение прибыли или личного дохода и осуществляемая от своего имени, на свой риск и под свою имущественную ответственность, или от имени и под имущественную ответственность юридического лица (предприятия).

Предпринимательская деятельность может осуществляться в виде индивидуальной трудовой деятельности, а также в различных организационно-правовых формах предприятия (юридических лиц).

Субъектами предпринимательства являются коллективы граждан (предприниматели).

Формы предпринимательства в РБ:
- частное предпринимательство;
- коллективное предпринимательство.

Предпринимательство может осуществляться без образования юридического лица и с образованием юридического лица, без использования наемного труда и с использованием наемного труда.

Малые предприятия могут быть разной численности:
- в промышленности и на транспорте – до 100 человек;
- в сельском хозяйстве и оптовой торговле – до 50 человек;
- в розничной торговле и бытовом обслуживании населения – до 30 человек;
- в других отраслях непродовольственной сферы – до 25 человек.

Крестьянским (фермерским) хозяйством признается коммерческая организация, созданная одним гражданином или членами одной семьи, внёсшим имущественные вклады, для осуществления деятельности по производству, переработке, хранению, транспортировке и реализации сельскохозяйственной продукции, основанной на их личном трудовом участии и использовании земельного участка, предоставленного (переданного) для этих целей.

Основу крестьянского хозяйства составляет наличие трех элементов:

- определённого имущественного комплекса;
- земельного участка, предоставленного для данной цели;
- лиц, совместно ведущих крестьянское хозяйство.

В большинстве случаев ведение крестьянского хозяйства осуществляется семьей, однако в соответствии с действующим законодательством оно может быть организовано одним лицом, а также лицами, не связанными между собой родственными связями.

Право на создание крестьянского (фермерского) хозяйства имеет каждый дееспособный гражданин Республики Беларусь, который обладает специальными знаниями, необходимой квалификацией либо опытом работы в сельском хозяйстве.

Процесс создания крестьянского (фермерского) хозяйства можно разделить на два этапа:

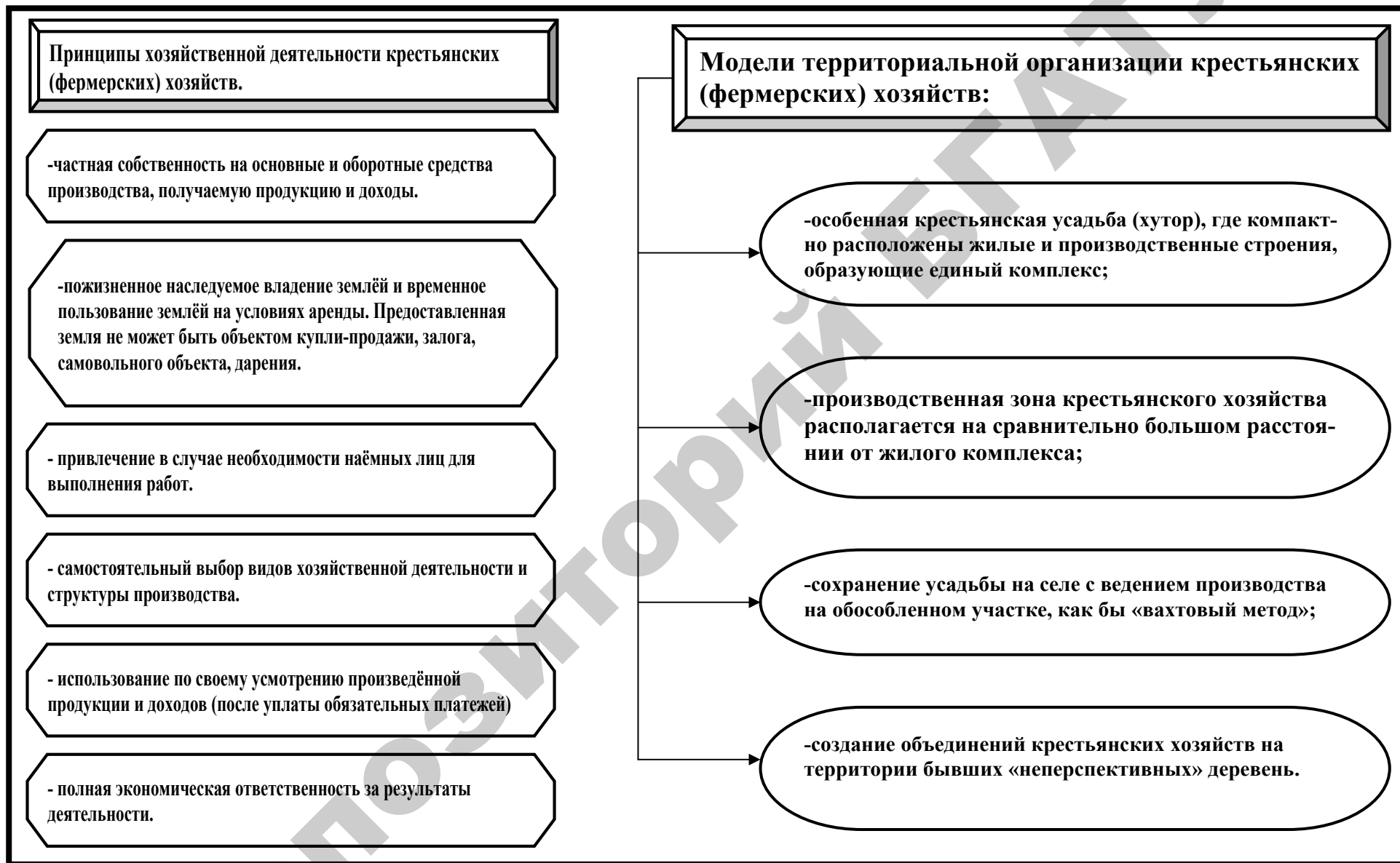
- предоставление земельного участка;

- регистрация крестьянского (фермерского) хозяйства как юридического лица.

Необходимые документы для создания крестьянского (фермерского) хозяйства:

- заявление на выделение земельного участка в сельский совет;

- программа ведения крестьянского хозяйства.



При выборе направления производственной деятельности крестьянского хозяйства учитываются:

- почвенно-климатические и экономические предпосылки

- склонности и пожелания членов семьи заниматься тем или иным видом деятельности, их профессиональная подготовка, опыт.

- предложение, спрос и цены на различную продукцию, прибыльность производства тех или иных видов продукции, возможность сохранять их для реализации, перспективы кооперации с другими фермерами и сельхоз организациями.

В соответствии с законодательством республики Беларусь земельные участки для ведения крестьянского (фермерского) хозяйства предоставляются в размере до 100 га сельхозугодий.

Специализация крестьянских хозяйств в животноводстве:

- производство цельного молока и продажа телят;

- производство молока и выращивание ремонтного молодняка;

- дорощивание и окорм крупного рогатого скота;

- свиноводство и выращивание молодняка;

- овцеводство и др.

При выборе специализации в первую очередь предусматривают обеспечение животноводства собственными кормами

Формы реформирования

1. Изменение производственных отношений, т.е. отношений собственности.
2. Проведение внутрихозяйственной реструктуризации.
3. Коммерциализация предприятия, диверсификация и переспециализация.

Задачи реформирования

1. Приостановить разрушение производственного потенциала этих предприятий и не навредить.
2. Обеспечить социальную защиту граждан, проживающих на территории реформированного предприятия.
3. Способствовать реструктуризации задолженности и развитию кооперативных отношений новых хозяйственных структур с подсобными хозяйственными подворьями
4. Обеспечить прибыльную работу сельскохозяйственных организаций: сведение расходов предприятия к минимуму; ликвидация низкорентабельных и убыточных производств; применение перспективы ресурсосберегающих малозатратных технологий; увеличение производства высокорентабельной продукции; выделение наиболее рентабельных производств в самостоятельные хозяйствующие структуры.

Реформирование организаций

Реформирование отношений собственности, включая переход от монопольной государственной собственности к разнообразию форм собственности на землю, создает экономические предпосылки для многоукладности сельского хозяйства, развития кооперативно-интеграционных процессов.

Цель реформирования: формирование эффективного, конкурентоспособного сельскохозяйственного производства, базирующегося на различных формах собственности (включая частную) на средства производства (в том числе на землю), опирающегося на инициативу и предприимчивость производителей сельскохозяйственной продукции, а также поддержку государства, что отвечает социальным и экономическим интересам сельских товаропроизводителей.

Принципы реформирования должны предусматривать:

- целесообразность;
- добровольность;
- понимание необходимости и цели реформирования;
- знание (усвоение) того, что дает реформирование каждому работнику, хозяйству, обществу в целом;
- сохранение целостности исторически сложившейся хозяйственной территории;
- сохранение приоритета крупного производства;
- социальную справедливость и защищенность работников и населения реформируемых хозяйств;
- признание многоукладной смешанной экономики;
- свободу и самостоятельность производственно-хозяйственной, финансовой и коммерческой деятельности;
- самостоятельное определение структуры производства, ранка сбыта и договорных цен на реализуемую продукцию.

2.2. МЕТОДЫ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Коммерческий расчет и его принципы.

Система коммерческого расчета на сельскохозяйственном предприятии.

Основные виды договоров и обязательств сельскохозяйственного предприятия.

Аренда и подряд.

Коммерческий расчет и его принципы

Коммерческий расчет – это экономический метод управления экономикой сельского предприятия, основанный на измерении в денежной форме затрат, связанных с производством и сбытом продукции, с выручкой от реализации.

Как экономическая категория выражает систему отношений сельскохозяйственного предприятия с другими хозяйствами, субъектами, третьими лицами.

Сущность и содержание коммерческого расчета раскрывается его принципами.

Принципы коммерческого расчета:

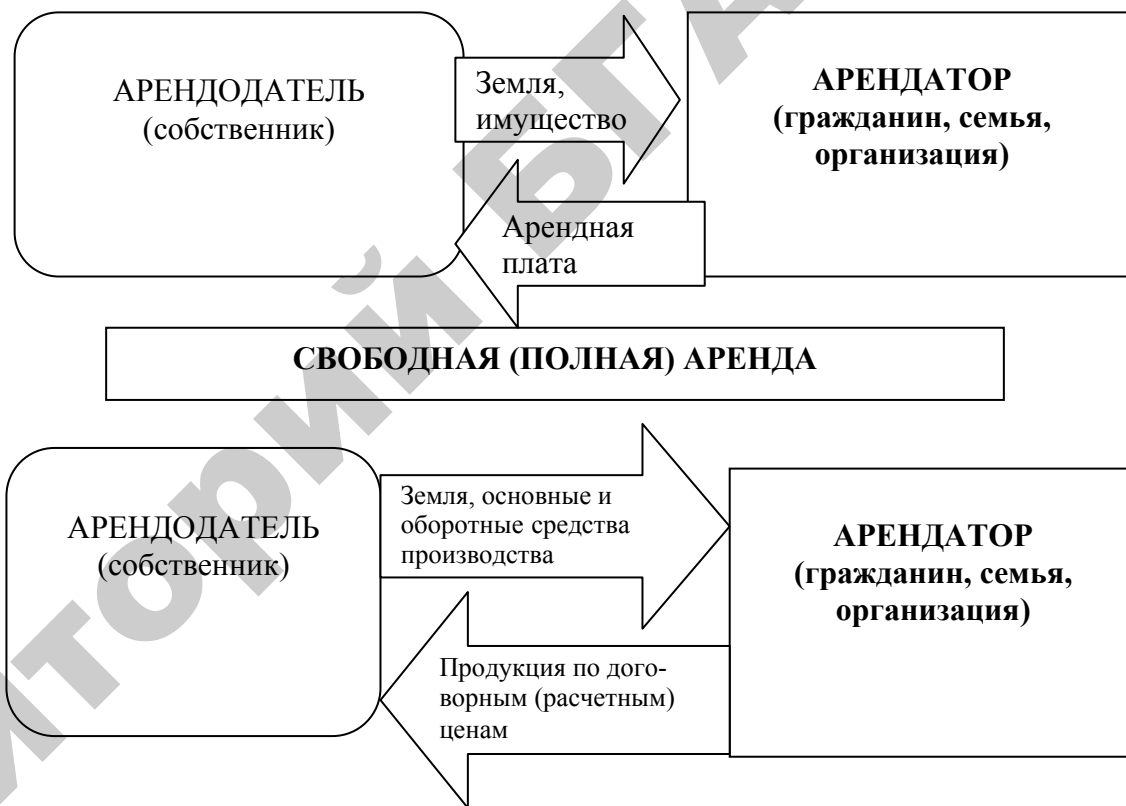
- купля продажа (в рыночной экономике все имеет цену: использованные ресурсы, произведенная продукция, работа и услуги);
- прибыльность и самоокупаемость (рентабельность);
- хозяйственно-оперативная самостоятельность;
- самофинансирование;
- материальная ответственность;
- контроль рублем;
- конкурентоспособность.

Система коммерческого расчета на сельскохозяйственном предприятии



Виды аренды и формы экономических отношений в сельском хозяйстве классифицируются главным образом по двум признакам: степени экономической самостоятельности и организационным особенностям.

По степени экономической самостоятельности арендные отношения реализуются в двух основных видах: свободная (полная) аренда и арендный подряд.



Внутрихозяйственный арендный подряд

Наиболее распространенной формой арендных отношений в сельскохозяйственном производстве является **внутрихозяйственный арендный подряд**. При такой форма организации и оплаты труда коллектив бригады, фермы, семья или отдельные работники арендуют у предприятия землю и имущество, не прерывая с ними трудовые отношения.

Предприятие дает заказ арендным коллективам на производство и реализацию определенного количества и ассортимента продукции (работ, услуг), определяет размер арендной платы за средства производства, формы учета материальных и иных затрат арендного коллектива, осуществляет материально-техническое обеспечение этого коллектива и реализацию продукции. Все эти отношения закрепляются договором.

Экономические взаимоотношения арендаторов с арендодателями строятся на основе купли – продажи. При этом используется два варианта взаиморасчетов за продукцию.

I вариант – произведенная арендатором продукция согласно договору реализуется заказчику по внутрихозяйственным расчетным ценам. Из полученной выручки вычитаются материальные затраты. Остаток составляет хозрасчетный фонд арендатора.

II вариант – произведенная арендатором продукция продается по государственным закупочным или договорным ценам. Из выручки оплачивается арендная плата, услуги хозяйства, возмещаются материальные затраты. Оставшаяся часть – это хозрасчетный доход.

При внутрихозяйственном арендном подряде имеют место две формы взаимоотношений с бюджетом..

I форма – предприятие в целом осуществляет расчеты с бюджетом, банком и вышестоящими организациями.

II форма – на договорных началах арендным коллективам предоставляется право самостоятельной реализации продукции, уплаты налогов и платежей в бюджет, взносов на социальное страхование и т. д.

Арендный договор и его содержание. Арендная плата

Основным документом, регламентирующим отношения арендатора и арендодателя, является **договор арендного подряда**. Договор включает в себя следующие разделы:

- предмет договора;
- общие положения;
- обязанности арендодателя и арендатора;
- количество передаваемого имущества, его стоимость;
- площадь земельных угодий и их стоимость;
- сроки аренды и размер арендной платы;
- объем, сроки, цели и порядок реализации арендатором продукции;
- размер кредитов;
- порядок уплаты налогов и платежей;
- формы материально-технического обеспечения;
- условия имущественной ответственности сторон;
- порядок разрешения споров.

Экономические отношения между арендатором и арендодателем строятся на основании **арендной платы**.

Применяются следующие **формы арендной платы**:

- фиксированные платежи за единицу природного ресурса, основных средств производства;
- платежи в зависимости от размера полученной прибыли (дохода, валового дохода) в процентах.

Арендная плата может быть:

- совокупной (на все арендованное имущество);
- индивидуальной (отдельно по каждому объекту).

Арендная плата может выплачиваться:

- в денежной форме;
- в натуральной форме;
- в смешанной форме (денежной и натуральной).

Арендная плата может быть пересмотрена по требованию одной из сторон.

Организация подрядных коллективов

Подряд – это форма организации внутривозвратных отношений между администрацией и трудовым коллективом на основе договора - подряда.

Виды подряда:

- бригадный подряд;

- звеньевой подряд;

- бригадно-звеньевой (бригадно-цеховой) подряд;

- семейный подряд;

- индивидуальный подряд;

- коллективы интенсивного труда.

Основные принципы организации подрядных коллективов:

- небольшая численность;

- закрепление севооборота, скота, средств производства;

- выполнение до 80 % работ своими силами;

- реальные хозрасчетные задания;

- добровольность формирования;

- самостоятельность в решении хозяйственных вопросов;

- материальное стимулирование;

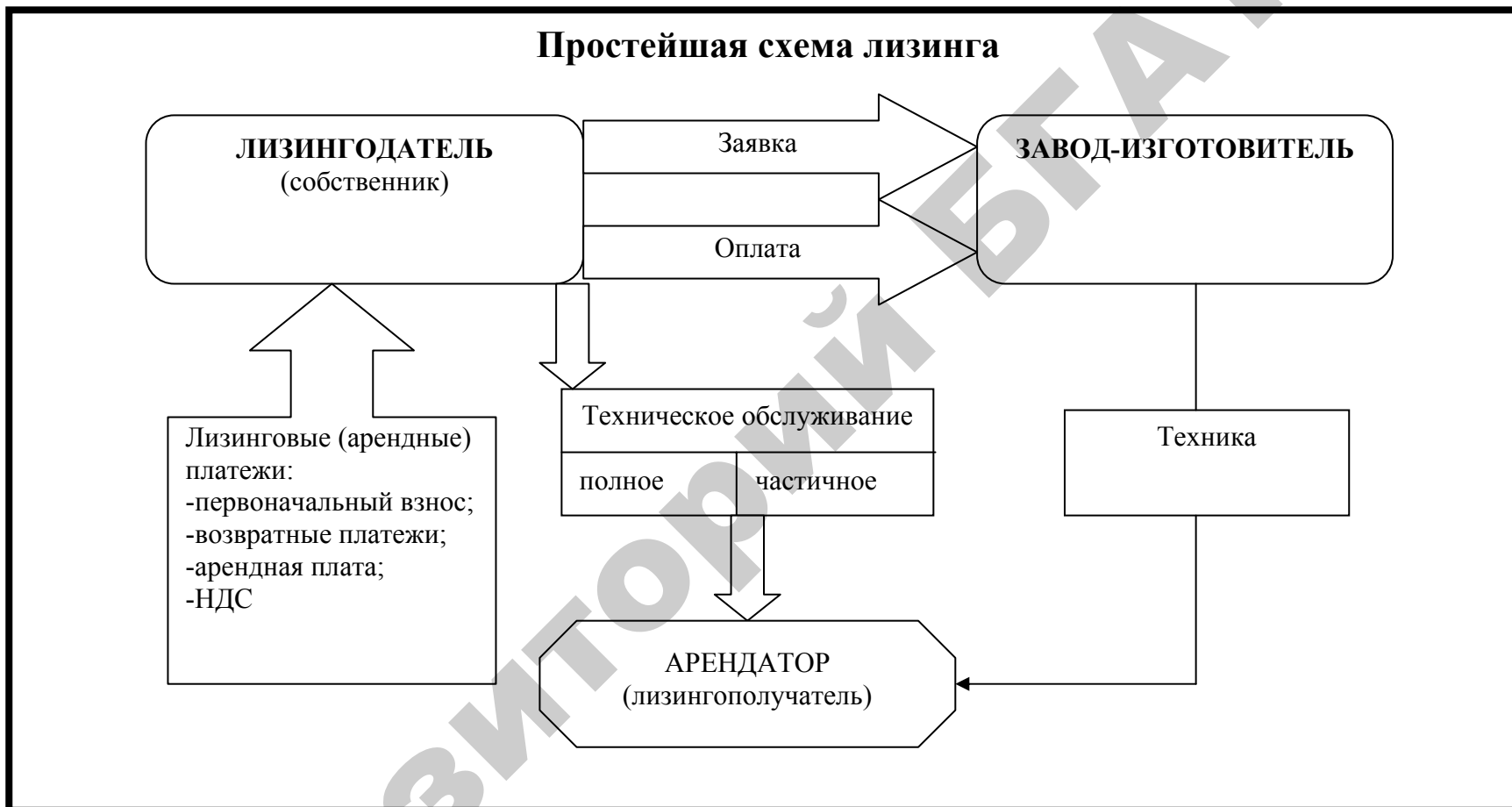
- материальная ответственность за невыполнение хозрасчетных заданий;

- учет и контроль.

Обязательства партнеров формируются договором подряда.

В нем излагаются:

- 1) программа подрядного коллектива;
- 2) нормативы производственных затрат;
- 3) лимиты на материально-техническое обеспечение;
- 4) расценки за единицу продукции;
- 5) обязательства и ответственность сторон.



2.3. ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Деятельность сельскохозяйственных организаций
и ее виды.

Сущность показателей сельскохозяйственного производства.

Производственные показатели растениеводства
и животноводства.

Основные показатели развития сельскохозяйственного производства.

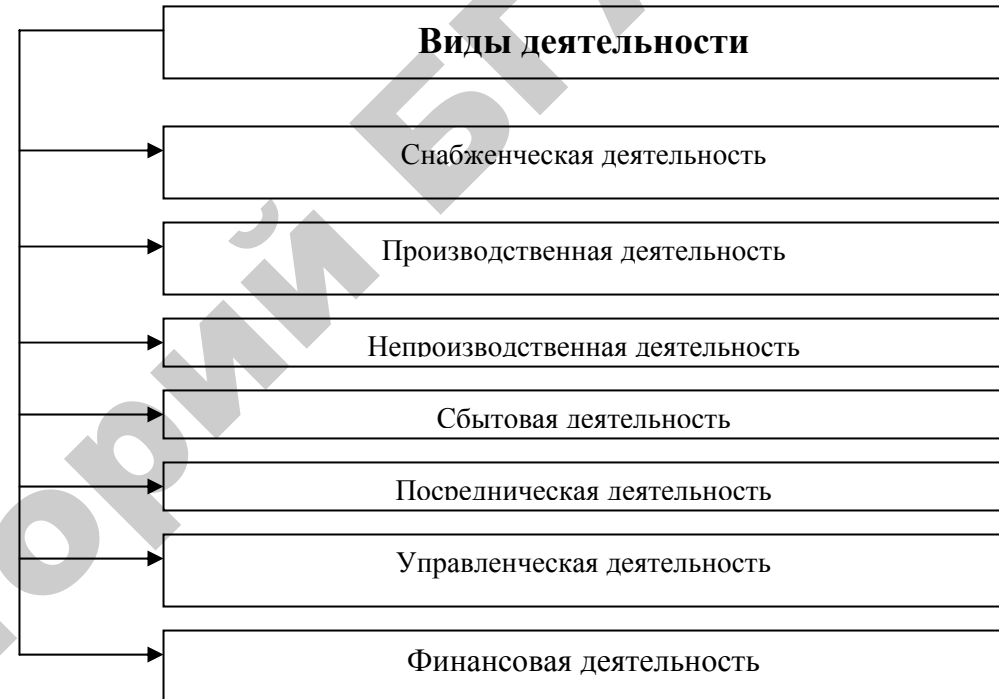
Деятельность сельскохозяйственных организаций

Под деятельностью сельскохозяйственных организаций следует понимать его повседневную работу.

Хозяйственная деятельность предприятия – это совокупность технологических процессов и взаимоотношений, связанных с производственными процессами.

Хозяйственная деятельность осуществляется в соответствии с целями и задачами предприятия и приносит доход.

Ежедневно в хозяйстве выполняются различные виды работ, а следовательно, осуществляются различные виды деятельности.



Примечание.

В своей деятельности сельскохозяйственные организации используют следующие виды ресурсов:

- земельные;
- материальные (основные и оборотные фонды);
- трудовые;
- финансовые.

Показатели сельскохозяйственного производства

Система показателей

Натуральные показатели

Характеризуют полезность продукта, его способность удовлетворять те или иные нужды. Позволяют судить об объемах и качестве однородной продукции. Они выражаются в физических величинах: тоннах, кг, га, штуках.

Условно-натуральные показатели

Условное поголовье скота

Условная кормовая единица

Условный эталонный трактор

Условный эталонный гектар

Стоимостные показатели

Это денежная оценка продукции, работ и услуг. Они рассчитываются на основе натуральных показателей и цены продукции или стоимости работ, услуг.

Количественные характеристики хозяйственной деятельности подразделяются на абсолютные, относительные и средние показатели.

Абсолютные

Применяются для оценки размеров, объемов и выражаются в натуральных, стоимостных и других единицах измерения.

Относительные

Для сравнения, соотношения двух или нескольких абсолютных показателей: это коэффициенты, проценты, промилле, процемилле.

Средние

Для замены большого числа фактических данных одной усредненной величиной.

Совокупность ресурсов сельскохозяйственного предприятия и результаты хозяйственной деятельности характеризуются системой количественных и качественных показателей.

Показатель – это то, по чему можно судить о состоянии, развитии, ходе чего-либо, а также цифровое или другое выражение данных.

Для количественной и качественной характеристики производственно-экономических явлений и процессов, как правило, используются цифровые показатели.

Совокупность взаимосвязанных показателей, всесторонне характеризующих процесс производства, образует систему показателей.

Производственные показатели в растениеводстве

Посевные площади сельскохозяйственных культур (га)	Учтенные в гектарах площади сельскохозяйственных культур или групп культур (озимые зерновые, яровые зерновые, технические, картофель, овощные и бахчевые, кормовые культуры).
Структура посевных площадей (%)	Удельный вес посевов отдельной сельскохозяйственной культуры или группы культур в общей посевной площади, выраженные в процентах.
Урожайность (ц/га, к. ед/га)	Сбор однородной (или по группе культур) растениеводческой продукции в натуральном выражении с одного гектара фактически убранной площади. По кормовым культурам: выход (сбор) продукции в кормовых единицах с одного гектара площади.
Валовой сбор (кг, ц, т)	Общее количество однородной продукции растениеводства, собранной со всей площади ее посева.
Выход продукции растениеводства на 1 балло – гектар (ц/балл.-га, к.ед/балл.-га)	Количество зерна или кормовых единиц, приходящиеся на один балло-гектар сельскохозяйственных или пахотных земель.
Стоимость валовой продукции Растениеводства (млн, руб.)	Весь объем разнородной продукции растениеводства в текущих, либо в постоянных (сопоставимых) ценах за определенный промежуток времени, за год. Может рассчитываться на 100 га сельскохозяйственных и пахотных

Производственные показатели в животноводстве

Численность поголовья (гол.)

определяют по видам, половым и возрастным группам животных на определенную дату или среднее поголовье за определенный период (может быть рассчитана в условных головах).

Плотность поголовья (гол./га)

численность поголовья крупного рогатого скота, в т. ч. коров, в расчете на 100 га сельскохозяйственных земель; численность поголовья свиней на 100 га пахотных земель.

Структура стада (%)

удельный вес отдельных половых и возрастных групп животных того или иного вида в их общей численности.

Валовая продукция животноводства (млн руб.)

весь объем продукции животноводства, полученной за определенный период времени, за год в стоимостном выражении по текущим или сопоставимым ценам. Может рассчитываться на 100 га сельскохозяйственных (привес крупного рогатого скота, молоко) и пахотных (привес свиней, птицы) земель.

**Продуктивность
животных и птицы (кг, г, ц, гол.)**

Выход продукции животноводства в натуральном выражении в среднем на одну голову животного.

В молочном скотоводстве:

– среднегодовой удой на одну корову (отношение полученного молока без учета молока телятам к поголовью молочного стада на начало года).

Скота на откорме:

- средний вес одной головы скота, поставленного на откорм;
- средний вес одной головы скота, снятого с откорма;
- средний привес одной головы за период откорма;
- среднесуточный привес скота на откорме (отношение привеса скота за период откорма к числу дней откорма (кормодням)).

Основных свиноматок:

– выход поросят за год на одну свиноматку и в расчете на один опорос.

Свиней на откорме:

- средний вес одной головы свиней, поставленных на откорм;
- средний вес одной головы свиней, снятых с откорма;
- средний привес одной головы за период откорма;
- среднесуточный привес свиней на откорме (отношение привеса свиней за период откорма к числу дней откорма (кормодням)).

Птицы:

- количество яиц, полученных за год, в расчете на одну несушку;
- среднесуточный прирост массы одной головы;
- масса (вес) одной головы при реализации.

Экономические показатели, используемые для характеристики хозяйственной деятельности и экономики сельскохозяйственного предприятия, весьма многообразны. Они дополняют друг друга, позволяют выяснить многосторонние связи и зависимости, характерные для сельскохозяйственного производства.

Системный подход к выбору производственных и экономических показателей позволяет всесторонне характеризовать состояние экономики сельскохозяйственного предприятия и эффективность его хозяйственной деятельности.

ГРУППИРОВКА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Группа и подгруппа показателей	Частные экономические показатели, входящие в группировку
<i>1 группа – показатели, характеризующие условия производства и обеспеченность ресурсами</i>	
Землеобеспеченность	Наличие сельскохозяйственных угодий, в том числе пашни, га: а) на одного среднегодового работника; б) на 1 условный эталонный трактор; в) уборочной площади на 1 комбайн.
Фондообеспеченность (фондооснащенность)	Наличие основных производственных фондов, тыс. руб.: а) на 100 га сельскохозяйственных земель; б) на 100 га пашни.
Фондовооруженность	Наличие основных производственных фондов, тыс. руб.: а) на одного среднегодового работника; б) то же в растениеводстве; в) то же в животноводстве.
Обеспеченность трудовыми ресурсами	Приходится на 1 среднегодового работника: а) сельскохозяйственных земель, в том числе пашни, га; б) условных голов скота.

Группа и подгруппа показателей	Частные экономические показатели, входящие в группировку
<i>2 группа – показатели, характеризующие результаты производства</i>	
Производительность сельскохозяйственных земель	Произведено на 100 га сельскохозяйственных земель, в том числе пашни, на 1 балло-гектар: а) валовой продукции, тыс. руб.; б) товарной продукции, тыс. руб.; в) прибыли, тыс. руб.; г) зерна, кг; д) кормов, к. ед.
Производительность труда	Затраты труда на 1 т (ц) продукции, чел.-ч: а) в растениеводстве (по видам продукции); б) в животноводстве (по видам продукции) Произведено на 1 среднегодового работника и на 1 чел.-ч, тыс. руб.: а) валовой продукции; б) товарной продукции; в) валового дохода; г) прибыли.
Эффективность использования основных производственных фондов (ОПФ)	Фондоотдача (произведено на 1 тыс. руб. балансовой стоимости ОПФ): а) товарной продукции (денежной выручки), тыс. руб.; б) прибыли, тыс. руб. Фондоёмкость товарной продукции – величина, обратная фондоотдаче.
Текущие затраты и себестоимость продукции	Сумма производственных затрат, тыс. руб.: а) на 1 га посевной площади сельхозкультуры; б) на 1 голову скота. Себестоимость, тыс. руб.: а) 1 т (ц) продукции растениеводства (по видам продукции); б) 1 т (ц) продукции животноводства (по видам продукции) в) условного эталонного гектара; г) 1 тонно-километра; д) 1 т (ц) кормовых или энергетических единиц в заготовленных кормах.
Экономическая эффективность хозяйственной деятельности	Произведено на 1 га сельскохозяйственных земель, в том числе пашни, на 1 га посевов, на 1 балло-гектар, тыс. руб.: а) дохода (денежной выручки); б) валового дохода; в) прибыли. Рентабельность (по каждому виду продукции и в среднем по хозяйству), %: а) производственные затраты; б) капитала; в) продаж.

Экономические показатели

(построены исходя из соотношений результата и использованных ресурсов)

Валовая продукция

Объем продукции растениеводства в стоимостном (денежном) выражении. Определяется по принципу валового оборота в текущих и сопоставимых ценах. Включает элементы продукции, не являющейся товаром (прирост незавершенного производства) и имеет повторный счет (стоимость кормов).

Товарная продукция

Стоимость всей продукции предназначенной для реализации на сторону или внутри хозяйства.

Реализованная продукция, работы и услуги

Продукция, работы и услуги, за которые поступила оплата.

Доход, выручка

Денежная сумма, законно поступающая в распоряжение организации за реализованные продукцию, работы и услуги.

Валовой доход (чистая продукция)

Разница между денежной выручкой и материальными затратами.

Себестоимость продукции, работ и услуг

Выраженная в денежной форме сумма всех затрат на производство и сбыт продукции, проведение работ, оказание услуг.

Прибыль

Превышение дохода (денежной выручки) над полной себестоимостью. Рассчитывается как разница между выручкой от реализации и полной себестоимостью реализованной продукции.

Валовая прибыль

Разность между совокупностью доходов и расходов до уплаты налогов и сборов.

Расчетная прибыль

Разность между валовой прибылью и налогами на недвижимость, за использование ресурсов.

Налогооблагаемая прибыль

Часть прибыли, от которой исчисляются законодательством установленные налоги на прибыль.

Чистая прибыль

Прибыль, которая остается после уплаты установленных законодательством налогов.

РАЗДЕЛ 3. СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ: ФОРМИРОВАНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

3.1. СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА КАК ЭЛЕМЕНТ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА

Понятие об экономических ресурсах.

Имущество сельскохозяйственного предприятия.

Ресурсы – с французского «средства, возможности» (запасы, денежные и материальные средства, трудовые возможности).

Экономические ресурсы – совокупность ресурсов, используемых для получения экономического продукта (товара, продукции, работы, услуги).

В сельскохозяйственном производстве используются следующие ресурсы.

➤ **Материальные**

- комплекс вещественных элементов, предназначенных для производственного процесса (здания, сооружения, машины и оборудование, основные и вспомогательные материалы и т. п.).

➤ **Природные**

- земельные, водные, лесные и др.

➤ **Трудовые (персонал, рабочая сила)**

- трудоспособная часть населения, обладающая необходимым физическим развитием, знаниями и практическим опытом для работы в сельском хозяйстве.

➤ **Финансовые (денежные)**

➤ **Энергетические**

- нефтепродукты, все виды топлива, Электроэнергия.

➤ **Информационные**

- совокупность сведений и документов, обеспечивающих успешное функционирование организации.

Для осуществления производственного процесса с целью получения сельскохозяйственной продукции необходимо наличие и взаимодействие трех важнейших составляющих экономических ресурсов:

- средств производства;
- финансовых ресурсов;
- квалификации персонала.

Все средства производства сельскохозяйственной организации составляют его материально-техническую базу.

Средства производства – совокупность средств и предметов труда, непосредственно участвующих в производственном процессе

+

Люди, приводящие в действие средства производства

=

Производительные силы

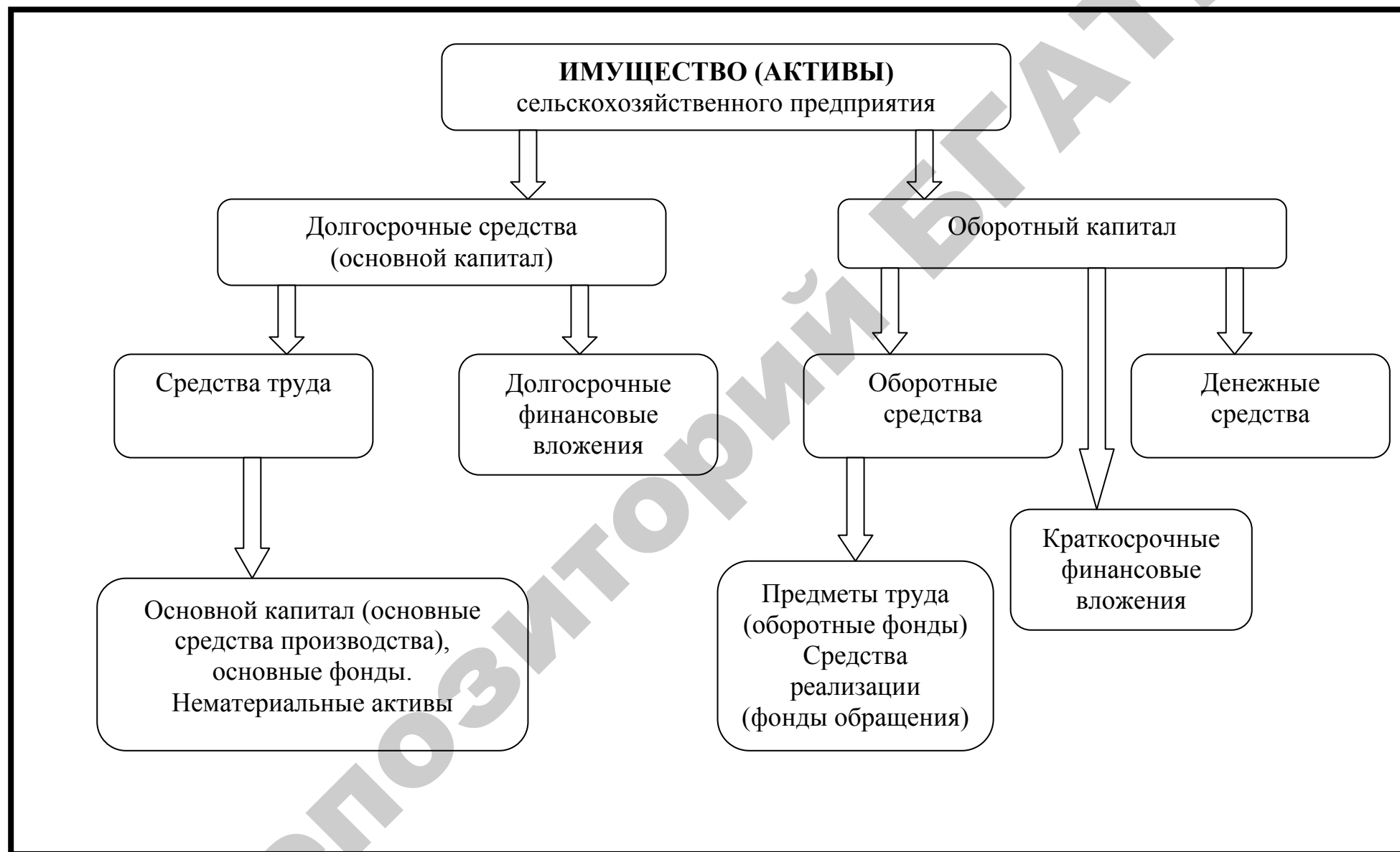
Средства труда – средства производства, с помощью которых человек воздействует на предметы труда (машины, орудия, транспортные средства и др.).

Основные средства производства

Предметы труда – средства производства, на которые человек воздействует в процессе труда (корма, семена, удобрения и др.)

Оборотные средства производства

Для осуществления сельскохозяйственного производства люди вступают в производственные отношения



3.2. ЗЕМЛЯ – ГЛАВНОЕ СРЕДСТВО ПРОИЗВОДСТВА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Значение и особенности земли как средства производства.

Кодекс Республики Беларусь о земле.

Земельный кадастр.

Система показателей эффективности использования сельскохозяйственных земель.

Земля – это дар природы, невозпроизводимый ресурс.

В соответствии со ст. 6 Кодекса Республики Беларусь о земле (23.07.2008 г. № 425-3) земли Республики Беларусь делятся на следующие категории:

- земли сельскохозяйственного назначения;

- земли населенных пунктов, содоводческих товариществ, дачных кооперативов;

- земли промышленности, транспорта, связи, энергетики, обороны и иного назначения;

- земли природоохранного, оздоровительного, рекреационного, историко-культурного назначения;

- земли лесного фонда;

- земли водного фонда;

- земли запаса.



Земли историко-культурного назначения

земельные участки, предоставленные для размещения недвижимых материальных историко-культурных ценностей и археологических объектов.

Земли лесного фонда

лесные земли, а также нелесные земли, расположенные в границах лесного фонда, предоставленные для ведения лесного хозяйства.

Земли водного фонда

земли, занятые водными объектами, а также земельные участки, предоставленные для ведения водного хозяйства, в том числе для размещения водохозяйственных сооружений и устройств.

Земли запаса

земли, земельные участки, не отнесенные к иным категориям и не предоставленные землепользователям. Земли запаса находятся в ведении соответствующего исполнительного комитета, рассматриваются как резерв и могут использоваться после перевода их в иные категории земель.

Независимо от деления на категории земель земли Республики Беларусь подразделяются на следующие *виды*.

Пахотные земли

сельскохозяйственные земли, систематически обрабатываемые (перепашиваемые) и используемые под посевы сельскохозяйственных культур, включая посевы многолетних трав со сроком пользования, предусмотренным схемой севооборота, а также выводные поля, участки закрытого грунта (парники, теплицы и оранжереи) и чистые пары.

Залежные земли

сельскохозяйственные земли, которые ранее использовались как пахотные и более одного года после уборки урожая не используются для посева сельскохозяйственных культур и не подготовлены под пар.

Земли под постоянными культурами

сельскохозяйственные земли, занятые искусственно созданной древесно-кустарниковой растительностью (насаждениями) или насаждениями травянистых многолетних растений, предназначенными для получения урожая плодов, продовольственного, технического и лекарственного растительного сырья, а также для озеленения.

Луговые земли

сельскохозяйственные земли, используемые преимущественно для возделывания луговых многолетних трав, земли, на которых создан искусственный травостой или проведены мероприятия по улучшению естественного травостоя (улучшенные луговые земли), а также земли, покрытые естественными луговыми травостоями (естественные луговые земли).

Лесные земли

земли лесного фонда, покрытые лесом, а также не покрытые лесом, но предназначенные для его восстановления (вырубки, гари, редины, пустоши, прогалины, погибшие древостои, площади, занятые питомниками, плантациями и несомкнувшимися лесными культурами и др.), предоставленные для ведения лесного хозяйства.

Земли под древесно-кустарниковой растительностью (насаждениями)

земли, покрытые древесно-кустарниковой растительностью (насаждениями), не входящей в лесной фонд.

Земли под болотами

избыточно увлажненные земли, покрытые слоем торфа.

Земли под водными объектами

земли, занятые сосредоточением природных вод на поверхности суши (реками, ручьями, родниками, озерами, водохранилищами, прудами, прудами-копанями, каналами и иными поверхностными водными объектами).

Земли под дорогами и иными транспортными коммуникациями

земли, занятые дорогами, просеками, прогонами, линейными сооружениями.

Земли общего пользования

земли, занятые улицами, проспектами, площадями, проездами, набережными, бульварами, скверами, парками и другими общественными местами.

Земли под застройкой

земли, занятые капитальными строениями (зданиями, сооружениями), а также земли, прилегающие к этим объектам и используемые для их обслуживания.

Нарушенные земли

земли, утратившие свои природно-исторические признаки, состояние и характер использования в результате вредного антропогенного воздействия и находящиеся в состоянии, исключающем их эффективное использование по исходному целевому назначению.

Неиспользуемые земли

земли, не используемые в хозяйственной и иной деятельности.

Иные земли

земли, не отнесенные к вышеуказанным видам земель.

Виды плодородия почв

В целях повышения плодородия почв необходимо:

- увеличить внесение органических удобрений в объёме не менее 40 млн тонн в год (10 тонн на гектар пашни);
- довести внесение минеральных удобрений до 1760 тыс. тонн, в том числе азотных – до 633 тыс. тонн, фосфорных – до 300 тыс. тонн, калийных – до 827 тыс. тонн действующего вещества (не менее 240 килограммов действующего вещества минеральных удобрений на гектар сельскохозяйственных угодий и 270 килограммов на гектар пашни).

ЕСТЕСТВЕННОЕ

ИСКУССТВЕННОЕ

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ

Система земледелия

Полеводство

Севооборот

Борьба с эрозией почвы

Рациональная обработка
почвы

Удобрение и извест-
кование почвы

Орошение и осуше-
ние земель

Семеноводство

Окультуривание
луговых земель

Борьба с сорняками,
вредителями
и болезнями
растений

Техническое
обеспечение
системы

Организационно-
экономические
мероприятия

Социальные
мероприятия

**Основные факторы повышения экономической эффективности использования земли
в сельском хозяйстве**

**"Нельзя
недостаток знаний
компенсировать
избытком
удобрений".**

*Академик
Д. Прянишников*

**Природные
(технологический потенциал угодий)**

Внедрение системы земледелия с учетом региональных условий.

Технологические

Введение севооборота, рациональная обработка почвы, использование высокоурожайных сортов, борьба с вредителями.

Материально - технические

Система машин: обслуживание и хранение техники, удобрения, строительные средства и др.

Организационно - экономические

Специализация и концентрация производства, труда и его оплаты, трудовые коллективы, комбинирование агрегатов техники.

Социальные

Кадры: организация соревнования, охрана труда, организация отдыха, медицинское обеспечение, строительство жилья, объектов культуры, дорог, подготовка кадров.

Природоохранные

Обоснование отвода земель для несельскохозяйственных целей, охрана земель от загрязнения, борьба с эрозией, рекультивация, борьба с кислотностью почв.

3.3. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Классификация, структура и денежная оценка основных средств.

Репозиторий БГАТУ

Основные средства

Основные средства – это средства труда, которые неоднократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натурально-вещественную форму, выполняют одну и ту же функцию в течение нескольких производственных циклов и переносят свою стоимость на производственную продукцию частями, по мере износа и утраты своей потребительской стоимости. Основные средства, выраженные в стоимостном (денежном) выражении, принято называть **фондами**.

Производственные основные средства сельскохозяйственного назначения

Здания и сооружения
Передаточные устройства
Машины и оборудование
Транспортные средства
Инструмент, инвентарь и принадлежности
Рабочий скот и животные основного стада
Многолетние насаждения
Капитальные затраты и улучшение земель
Прочие основные средства

Основные фонды

Производственные основные средства несельскохозяйственного назначения

Здания, сооружения, передаточные устройства, машины и оборудование:

- промышленно-производственные;
- строительства;
- торговли и общественного питания.

Непроизводственные основные средства

Здания, сооружения, передаточные устройства, машины и оборудование:

- жилищного хозяйства;
- коммунального хозяйства и бытового обслуживания населения;
- организаций просвещения;
- организаций здравоохранения, физкультуры и социального обеспечения.

**Основные средства
производства
по целевому
назначению
подразделяются на:**

производственные основные средства сельскохозяйственного назначения (растениеводства, животноводства, общехозяйственного назначения);

производственные основные средства несельскохозяйственного назначения (общественного питания и торговли);

непроизводственные основные средства (жилищно-коммунального хозяйства и бытового обслуживания, культуры, спорта и т. п.).

Износ и амортизация основных фондов

Участвуя в процессе производства продукции, основные фонды подвергаются износу и утрачивают потребительскую стоимость.

Различают два вида износа.

Физический – это материальное изнашивание основных фондов в процессе их использования.

Моральный износ представляет собой преждевременное обесценивание основных фондов, вызванное либо удешевлением их производства, либо применением более производительных средств труда.

Денежное выражение износа основных фондов называется **амортизацией**. Отчисления, предназначенные для возмещения стоимости изношенной части фондов, называются амортизационными. Они накапливаются, образуя амортизационный фонд.

Амортизация начисляется по установленным нормативам в процентах и зависит от нормы амортизации, стоимости и условий эксплуатации основных фондов.

Способы начисления амортизации:

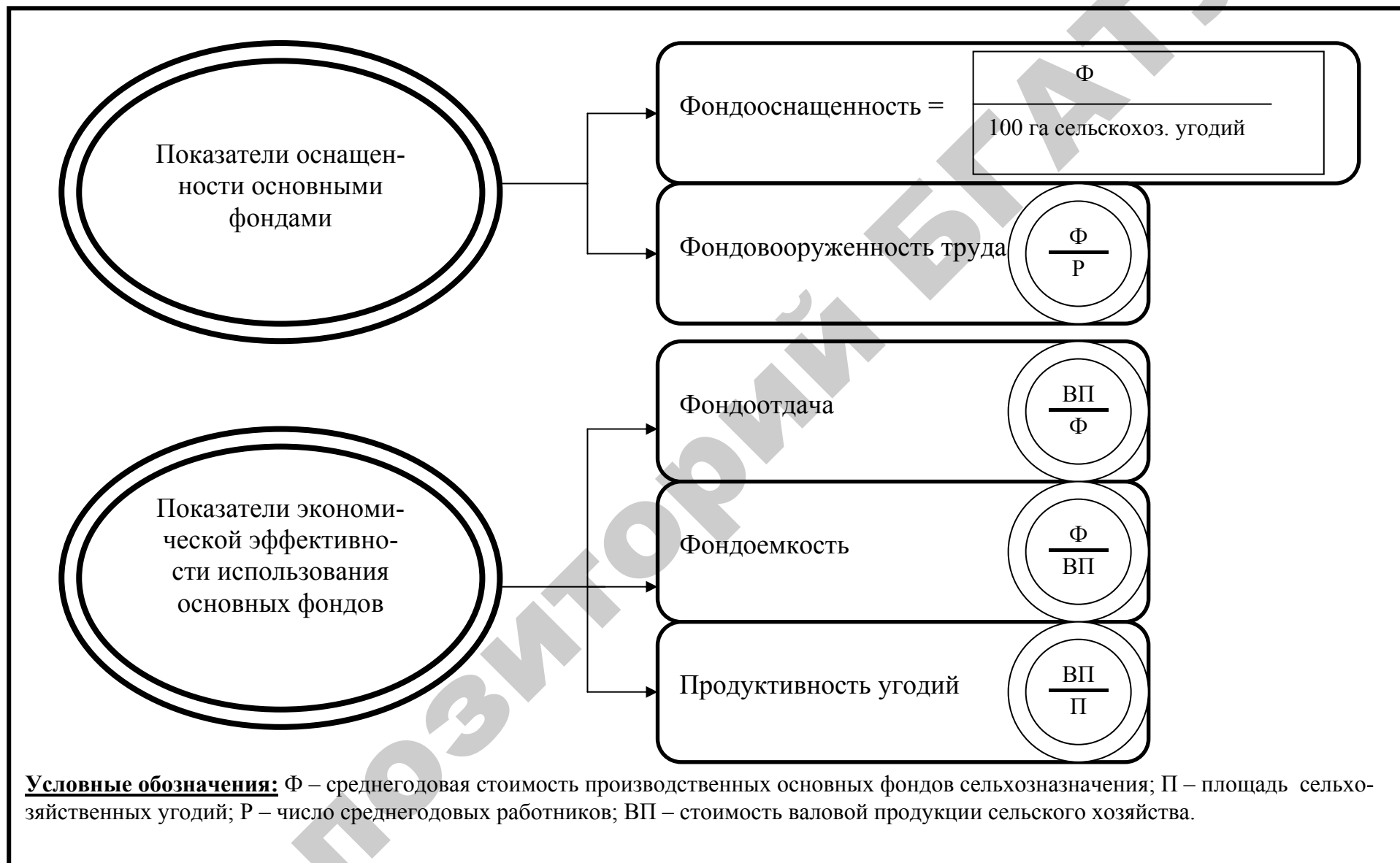
линейный;

нелинейный;

производительный.

Виды износа основных фондов





Обновление, лизинг и аренда капитала

Обновление капитала – это процесс замены устаревших средств труда новейшими, более совершенными. В хозяйствах основные средства постоянно пополняются и обновляются, на это затрачивается крупная сумма денежных средств. Все эти затраты, связанные с пополнением и увеличением основных фондов, называются **капитальными вложениями**.

Лизинг – это сдача в аренду на длительный срок машин, оборудования, транспортных средств, вычислительной техники и другого движимого и недвижимого капитала.

Аренда представляет собой основанное на договоре возмездное владение и пользование имуществом, необходимым арендатору для самостоятельного осуществления хозяйственной или иной деятельности.

В сельскохозяйственном производстве
в состав капиталовложений входят:

затраты на строительство зданий и сооружений;

приобретение основных средств производства;

затраты на капитальный ремонт и модернизацию основных средств;

затраты на выращивание и закладку многолетних насаждений;

затраты на мелиорацию земель;

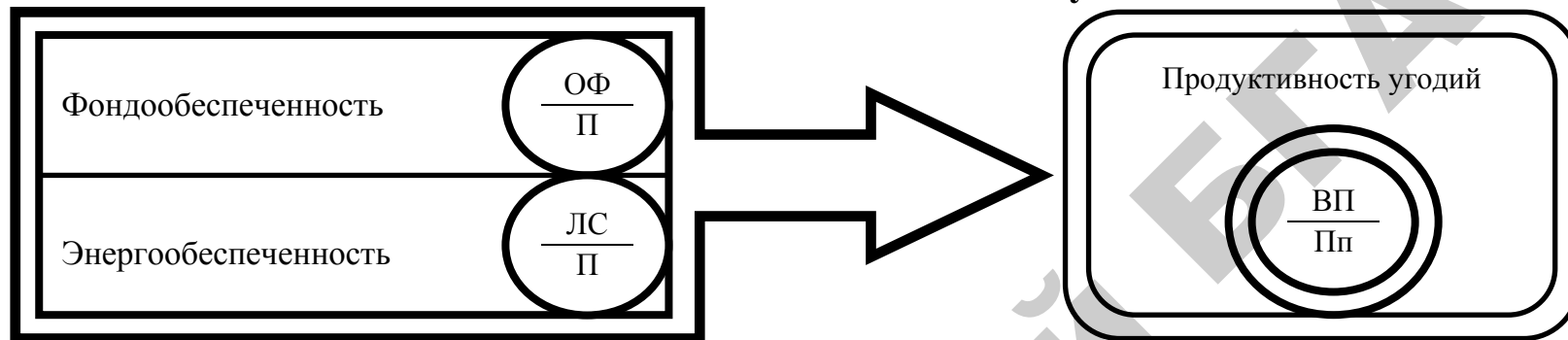
затраты на формирование основного стада.

Виды лизинга:

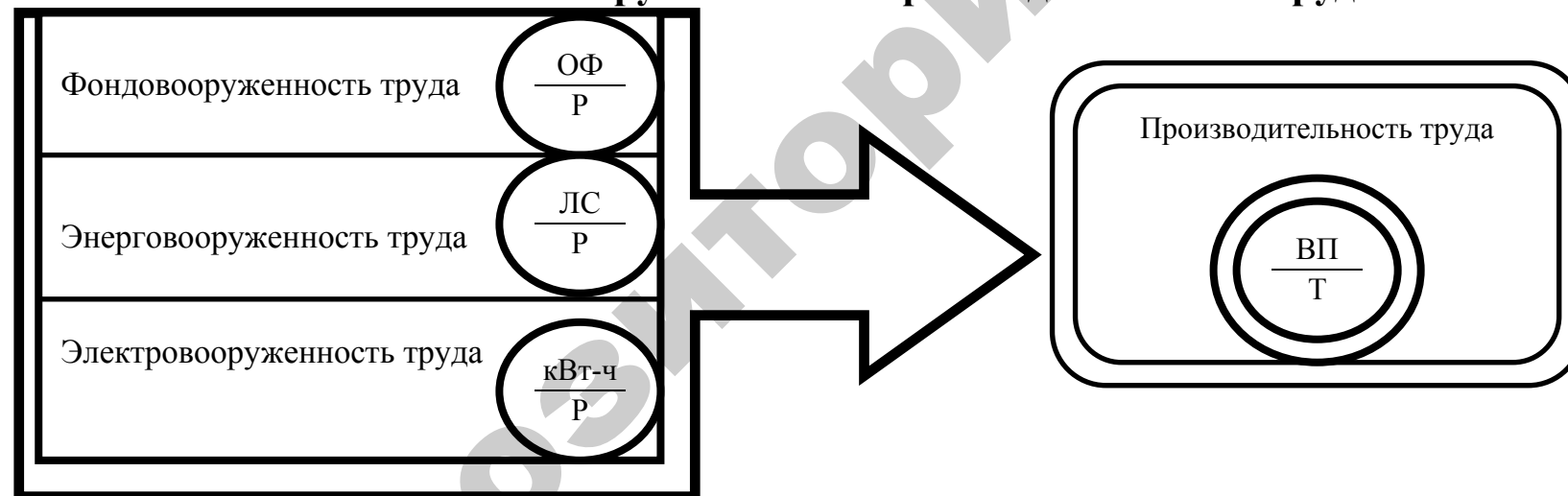
оперативный лизинг;

финансовый лизинг.

Связь фондообеспеченности и энергообеспеченности с продуктивностью сельскохозяйственных угодий



Связь вооруженности и производительности труда



Условные обозначения: ОФ – производственные основные фонды сесскохозяйственного назначения; П – площадь сельскохозяйственных угодий; Пп – посевная площадь; Р – среднегодовой работник занятый в сельскохозяйственном производстве; ВП – валовая продукция; Т – рабочее время (чел.-ч, среднегодовых работников).

Пути повышения эффективности использования основных фондов

Рост уровня фондообеспеченности организаций

Совершенствование средств труда, повышение их надёжности и долговечности

Улучшение технического обслуживания МТП и рост его производительности

Удешевление строительства зданий и сооружений и использование местных материалов

Снижение цен на сельскохозяйственные машины и оборудование, поставляемые промышленными предприятиями

Совершенствование структуры основных средств, увеличение их активной части

Установление оптимальных пропорций между основными производственными фондами и оборотными средствами

Углубление специализации и повышение концентрации сельскохозяйственного производства

Совершенствование системы кредитования и финансирования при покупке основных фондов

Внедрение прогрессивных технологий возделывания и уборки сельскохозяйственных культур и обслуживания животных

Повышение квалификации кадров и совершенствование материального стимулирования при использовании основных средств

3.4. ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА

Состав и структура оборотного капитала.

Методика определения потребности в оборотных средствах.

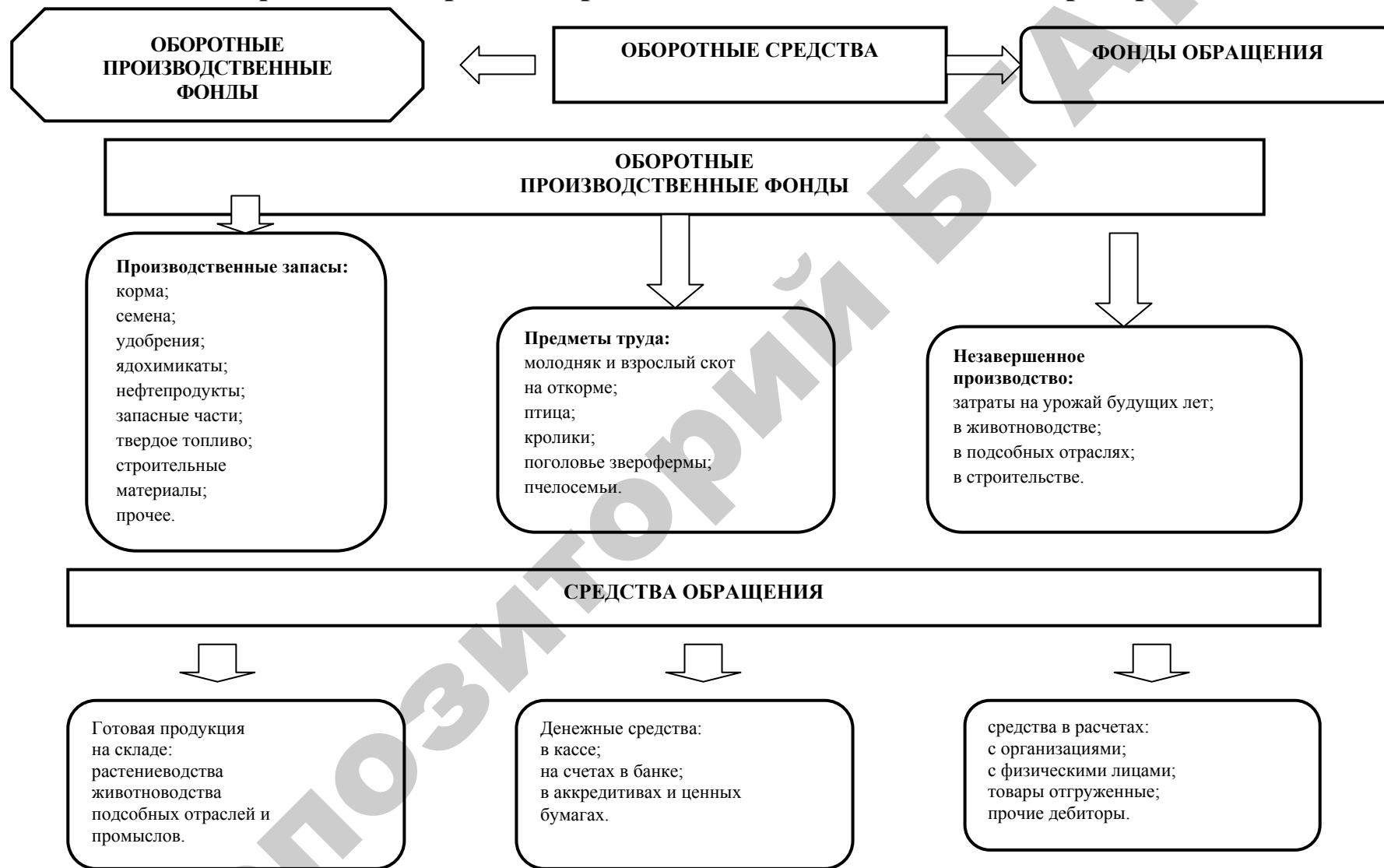
Эффективность использования оборотных средств.

Пути повышения эффективности использования оборотных средств.

Цикл оборота и стадии обращения оборотных средств



Классификация оборотных средств сельскохозяйственного предприятия



Нормируемые оборотные средства

Оборотные средства – это средства, участвующие в процессе производства только один раз, то есть в течении одного производственного цикла, полностью переносят свою стоимость на вновь созданную продукцию и меняют свою натуральную форму.

Оборотные средства, выраженные в денежном выражении, называются фондами или капиталом.

Оборотные средства могут быть нормируемые и ненормируемые.

Производственные запасы:

- молодняк животных и животные на откорме;
- корма;
- семена и посадочный материал;
- запасные части и материалы для ремонта ;
- нефтепродукты и твердое топливо;
- минеральные удобрения, яды, химикаты;
- сырье для переработки на подсобных производствах;
- тара и тарные материалы;
- строительные и прочие материалы;
- малоценные и быстроизнашивающиеся предметы;
- прочие.

Незавершенное производство:

- затраты под урожай будущих лет;
- необмолоченные культуры;
- животноводство (незаконченная инкубация яиц, зарыбление прудов, переходящие запасы меда в ульях и т. п.);
- подсобных производств и промыслов;
- ремонтно-механические мастерские.

Расходы будущих периодов

Затраты, которые в последующем будут включены в себестоимость продукции, а так же амортизация на внутрихозяйственные мелиоративные фонды (производственные) в первые 3 года эксплуатации.

Готовая продукция

Продукция с.-х. производства (товарная часть) и продукция подсобных вспомогательных и прочих производств.

Расчеты с заготовительными организациями

Отгруженная заготовительным организациям продукция, сроки оплаты которой не наступили.

Прочие нормируемые средства

Нормативы всех прочих нормируемых оборотных средств в соответствии с финансовым планом.

Число оборотов за год (коэффициент оборачиваемости оборотных средств – $K_{об}$)

$$K_{об} = (P + M - C) / \Phi_{об}$$

Скорость оборота оборотных средств в днях – $T_{об}$

$$T_{об} = 365 / K_{об}$$

Показатели экономической эффективности использования оборотных средств

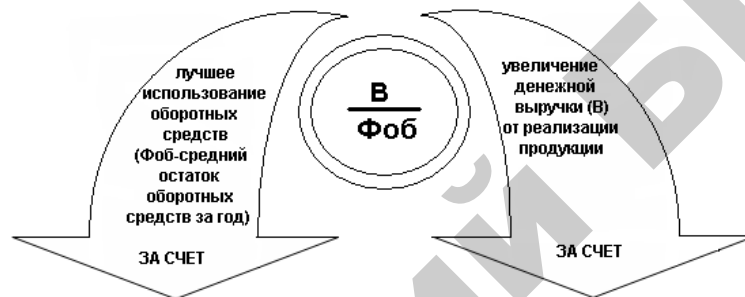
Средний остаток оборотных средств за 1 год, приходящийся на 1 руб. денежной выручки

Стоимость реализованной продукции на 1 руб. среднегодового остатка оборотных средств

Условные обозначения:

P – денежная выручка за реализованную продукцию и услуги, руб.; M – стоимость молодняка, переведенного в основное стадо, руб.; C – денежная выручка от проданного скота основного стада, руб.; O – средний остаток оборотных средств за год, руб.

пути повышения эффективности использования оборотных средств



- сокращения времени производства и времени обращения;
- отсутствия сверхнормативных запасов;
- экономии материальных и финансовых ресурсов;
- оптимальной специализации сельскохозяйственного производства.

- повышения урожайности культур и продуктивности животных;
- улучшения качества продукции;
- увеличения производства ранней продукции;
- повышения товарности;
- сокращения потерь;
- улучшения ассортимента;
- быстрой реализации и др.

**Коэффициент
оборачиваемости
оборотных средств**

$$K_{об} = \frac{D_e + B_o + M - O_{ст}}{\Phi_{об}}$$

где D_e – денежный доход (стоимость реализованной продукции, выручка от реализации, доход от продаж), млн руб.;

B_o – стоимость произведенной продукции, оставленной для внутривозрастных потребностей, млн руб.;

M – стоимость молодняка животных, переведенных в основное стадо, млн руб.;

$O_{ст}$ – стоимость проданного скота основного стада, млн руб.;

$\Phi_{об}$ – среднегодовая стоимость оборотных средств, млн руб.

**Продолжительность
одного оборота в днях
– $D_{дн}$**

$$D_{дн} = \frac{C_{ооб} K_{д}}{D_e}$$

где $C_{ооб}$ – средний остаток оборотных средств, млн руб.;

$K_{д}$ – количество дней в периоде, за который исчисляется оборачиваемость. При расчете принимается: количество дней в году – 360, в квартале – 90, месяце – 30;

D_e – денежная выручка (доход от продаж, товарооборот), млн руб.

**Фондоотдача
оборотных
средств – $R_{обк}$, %**

$$R_{обк} = \frac{Pr_{б}}{\Phi_{об}} \times 100 \%$$

где $Pr_{б}$ – балансовая прибыль сельскохозяйственного предприятия, млн руб.

Коэффициенты ликвидности:

1) *общей*

$$K_{общ} = \frac{\Phi_{об}}{Z_c}$$

2) *текущей*

$$K_{тек} = \frac{\Phi_{об}}{Z_{дкр}}$$

3) *абсолютной*

$$K_{абс} = \frac{D_c}{Z_{дкр}}$$

где Z_c – сумма заемных средств сельскохозяйственного предприятия, тыс. руб.;

$Z_{дкр}$ – сумма краткосрочной задолженности, тыс. руб.;

D_c – денежные средства (наличность и в расчетах), тыс. руб.

Оптимальными значениями коэффициентов ликвидности являются:

$$K_{общ} \geq 2,0;$$

$$K_{тек} \geq 1,7$$

$$\text{и } K_{абс} \geq 0,1.$$

Для оценки *эффективности использования оборотных производственных фондов* могут быть использованы показатели *фондоотдачи, фондоемкости и рентабельности*, рассматриваемые в комплексе с основными средствами производства ($\Phi_{oc} + \Phi_{об}$).

Фондоотдачу ($\Phi_{отд}$) совокупных фондов, характеризующую отношение стоимости валовой (B_n) или реализованной ($D_в$) продукции к среднегодовой сумме производственных основных и оборотных фондов ($\Phi_{oc} + \Phi_{об}$), рассчитывают по следующим формулам:

$$\Phi_{отд} = \frac{B_n}{\Phi_{oc} + \Phi_{об}} \text{ или } \Phi_{отд} = \frac{D_в}{\Phi_{oc} + \Phi_{об}}.$$

Рентабельность (норма прибыли) капитала – R_k :

$$R_k = \frac{Pr_в}{\Phi_{oc} + \Phi_{об}} \times 100\%.$$

Материалоемкость продукции – M_e :

$$M_e = \frac{M_з}{B_n},$$

где $M_з$ – материальные затраты, тыс. руб.;
 B_n – валовая продукция (в натуральном измерении – по отдельным видам продукции, и денежном – по всей продукции), ц (т, тыс. руб.).

В экономике предприятия различают технологическую, производственную и полную материалоемкость.

Технологическая материалоемкость (M_{em}) включает материальные затраты, непосредственно используемые в растениеводстве или животноводстве либо при получении продукции, либо при выполнении определенного этапа технологического процесса.

Производственная материалоемкость (M_{enp}) складывается из технологической материалоемкости (M_{em}) и материалоемкости обслуживания ($M_{eобс}$). При определении $M_{eобс}$ учитываются материальные затраты на вспомогательных работах (транспортных, ремонтных и др.).

Полная материалоемкость (M_{en}) состоит из производственной и материалоемкости управления производством (M_{eynp}), при определении которой учитываются затраты на управление, общепроизводственные и общехозяйственные затраты, стоимость электроэнергии и др. Таким образом, полная материалоемкость сельскохозяйственной продукции определяется по формуле:

$$M_{en} = M_{em} + M_{eобс} + M_{eynp} = M_{enp} + M_{eynp}$$

ДЛЯ ЗАМЕТОК

РЕПОЗИТОРИЙ БГАТУ

ДЛЯ ЗАМЕТОК

РЕПОЗИТОРИЙ БГАТУ

ДЛЯ ЗАМЕТОК

РЕПОЗИТОРИЙ БГАТУ

Учебное издание

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИЯТИЯ

Учебное наглядное пособие

Составители:

ФУРС Иван Николаевич,
МАРКЕВИЧ Светлана Михайловна,
ДМИТРИЮК Алексей Иванович

Ответственный за выпуск И. Н. Фурс
Редактор Н. А. Антипович
Компьютерная верстка А. И. Стебули

Подписано в печать 02.08.2011 г. Формат 60×84¹/₈.

Бумага офсетная. Печать офсетная.

Усл. печ. л. 10,69. Уч.-изд. л. 4,18. Тираж 200 экз. Заказ 724.

Издатель и полиграфическое исполнение: учреждение образования
«Белорусский государственный аграрный технический университет».

ЛИ № 02330/0552984 от 14.04.2010.

ЛП № 02330/0552743 от 02.02.2010.

Пр. Независимости, 99–2, 220023, Минск.