

Необходимо совершенствование внешнеэкономической стратегии и политики на уровне государственных органов управления предприятий АПК. Представляется, что в качестве главных мероприятий в этом плане должны стать следующие:

1. Осуществление разновекторной внешнеэкономической стратегии и тактики действий на рынках сельскохозяйственной продукции, нацеленной, с одной стороны, на удержание своих позиций на имеющихся внешних рынках, а с другой, завоевание новых. К последним можно отнести отдельные сегменты рынка стран ЕС, а также в Латинской Америке.
2. Расширить товаропроводящую сеть сбыта сельскохозяйственной продукции на внешних рынках, путем создания торговых домов, либо образования соответствующих отделов при существующих торговых домах и торговых представительствах в странах-импортерах.
3. Разрешить отечественным сельскохозяйственным предприятиям, выполнившим государственный заказ по поставкам сельскохозяйственной продукции, самостоятельно осуществлять реализацию оставшейся части и других видов продукции на внешних рынках, предоставив больше самостоятельности непосредственным производителям как в формировании цен, так и деятельности на данных рынках.
4. Улучшить качество подготовки специалистов в области внешнеэкономической деятельности для субъектов хозяйствования АПК посредством организации в вузах сельскохозяйственного профиля прочтения специальных курсов по организации внешнеэкономической деятельности на предприятиях АПК. Внедрение в практику ежегодной аттестации данной категории работников и создание системы мотивации их деятельности по реализации сельскохозяйственной продукции на внешних рынках.
5. Рационализировать систему государственной поддержки предприятий АПК, сконцентрировав внимание на финансировании новых технологий производства и переработки сельскохозяйственной продукции, внедрения международных стандартов качества.
6. В перспективе присоединения Республики Беларусь к ВТО считаем целесообразным пересмотреть характер и структуру государственных дотаций и финансовых вливаний в сельское хозяйство путем увеличения доли «зеленой корзины» и соответственно уменьшения доли «желтой корзины».
7. Совершенствовать систему международного маркетинга на предприятиях АПК, сосредоточив их внимание на изучении и исследовании конъюнктуры на внешних рынках, формировании и стимулировании спроса на отечественную сельскохозяйственную продукцию на них, создании положительного имиджа белорусской продукции.
8. Разработать отдельные государственные программы по конкретным сельскохозяйственным продуктам, по которым Республика Беларусь имеет конкурентные преимущества на мировых рынках.
9. Продолжить работу по государственной поддержке фермерских хозяйств, ориентированных на внешние рынки сбыта своей продукции.

На наш взгляд, эти и другие меры в определенной степени будут способствовать повышению эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий АПК.

СОХРАНЕНИЕ КИТАЕМ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРИОРИТЕТОВ В РАМКАХ ПРАВИЛ ВТО

М.И. Латушко, к.в.н., доцент, Чэн Баосинь, магистрант

Белорусский государственный аграрный технический университет (г. Минск)

Вступление Китая в 2001 г. во Всемирную торговую организацию способствовало, прежде всего, привлечению иностранного капитала и развитию внешней торговли.

Резкий рост инвестиций в КНР объясняется политической стабильностью общества, наличием огромного внутреннего рынка и тесной связью с китайской диаспорой за рубежом. Этому также способствовали поступательный экономический рост в результате проводимого курса реформ и интеграции в мировую экономику, постепенной, более глубокой, чем в Японии и Республике Корея, на начальном этапе их развития, либерализацией инвестиционного режима и продуманной системой налоговых льгот и преференций. Решающим же фактором роста стало допущение иностранного капитала в отрасли, так называемой третьей сферы экономики (розничную торговлю, недвижимость (долгосрочную аренду

земельных участков под застройку), транспортные, страховые, консультационные, финансовые услуги, туризм и т.д.) в крупнейших торгово-промышленных центрах страны: Пекине, Тяньцзине, Шанхае, Гуанчжоу, Шэньчжэне.

Приоритетные отрасли для привлечения иностранного капитала, закрепленные Госсоветом КНР, включают:

- сельское хозяйство (рыбное, лесное, скотоводство);
- инфраструктуру и базовые отрасли промышленности (энергетику, металлургию железные и автомобильные дороги, порты и аэропорты);
- машиностроение, электронную, нефтехимическую, автомобильную промышленность, производство стройматериалов;
- высокотехнологичные, наукоемкие, энергосберегающие и экологичные производства;
- отрасли, активно использующие рабочую силу и природные ресурсы западных и центральных районов страны.

На динамику роста совместных предприятий воздействуют и внешние факторы: возрастающая конкуренция за «свободные» капиталы со стороны динамично развивающихся государств ЮВА (Индонезия, Таиланд, Малайзия), а также колебания американского доллара и японской йены, торговые войны между ведущими экономическими державами. Главным источником зарубежного предпринимательского капитала в Китае стабильно является Гонконг (около 60% общего объема), а также Тайвань. Достаточно быстро растут японские и американские капиталовложения, инвестиции стран Европейского Союза, АСЕАН, Республики Корея.

В территориальном размещении капиталовложений сохраняются значительные диспропорции: на приморские провинции Гуандун, Цзянсу, Шань-дун, Фуцзянь приходится около двух третей привлекаемого иностранного капитала. Характерной чертой в последние годы стало, однако, значительное расширение регионов привлечения иностранных инвестиций, включая внутренние, приграничные провинции. Однако преимущественный приток капитала в приморские провинции, судя по крупномасштабному освоению шанхайского района Падун, на наш взгляд, в ближайшие годы останется неизменным.

Механизм привлечения иностранного капитала в КНР охватывает практически весь арсенал современного международного инвестиционного производственного сотрудничества: компенсационные соглашения, совместную разработку нефтяных ресурсов на континентальном шельфе, инвестирование за рубежом, подрядное строительство и экспорт рабочей силы, иностранный туризм. Вместе с тем на пути дальнейшего развития сотрудничества КНР с иностранным капиталом сохраняется немало проблем, часть из которых связана с несбалансированностью отраслевой структуры инвестиций. Несмотря на то, что к началу 90-х гг. промышленная сфера стала в ней доминирующей, что позволило китайскому руководству дать «зеленый свет» инвестициям в «третью сферу» экономики, далеко не идеальным остается положение дел в базовых промышленных отраслях (черная и цветная металлургия, химия, стройматериалы), распыленность инвестиций имеет место в обрабатывающей промышленности. Также следует отметить нежелание крупнейших промышленно развитых стран предоставлять КНР современную технику и технологию. Эти страны считали необходимым использование в отношении Китая тактики «выпавшего технологического звена», поскольку зачастую роль китайской стороны ограничивается простой сборкой, подключением к производственному процессу на его последних стадиях. В связи с этим наиболее значительно проявляется стремление иностранных компаний соблюдать свои стратегические выгоды, нежелание создавать сильного конкурента на мировом рынке. Наиболее перспективной формой им представлялись именно совместные предприятия, предполагающие заинтересованность обеих сторон в привлечении современной технологии для модернизации производства. Проблемой остается и невысокое качество многих китайских товаров, несоответствие их международным стандартам, недостаточная квалификация рабочего и инженерно-технического персонала. Их работа в трудоемких отраслях на конвейере и сборке имеет узкую специализацию, не дает широких технологических навыков. Важным резервом увеличения притока капиталовложений является расширение круга инвесторов. Пока же большинство их приходится на долю Гонконга и Макао. Не сбалансирована и территориальная структура размещения иностранного капитала, где заметно преобладают приморские районы страны. Иностранцев также очень беспокоит следующее: «несовершенное» законодательство в Китае; наличие многих «закрытых» инструкций, затрудняющих свободное предпринимательство; сложный порядок взимания налогов и недостаточная правовая защита интересов инвесторов; отсутствие арбитражной системы разрешения споров (китай-

цы предпочитают ей неформальные консультации сторон); неполная конвертируемость юаня; обязательность экспорта и затруднения с реализацией товаров на внутреннем рынке; бюрократизм и коррупция в рассмотрении вопросов и постоянное вмешательство чиновников. Слишком велика зависимость совместных предприятий от китайских ведомств по найму рабочей силы, снабжению сырьем, водой, электроэнергией, аренде помещений и т.п., что отражается в монопольных ценах и увеличивает затраты. Наконец, мешает совместному предпринимательству распространенная среди китайцев безответственность по отношению к контрактным обязательствам, убеждение, что в силу обстоятельств можно и нужно изменять условия соглашений. Оценивая итоги привлечения иностранного капитала в КНР, следует подчеркнуть, что столь значительных успехов в деле приращения экономического потенциала, снижения себестоимости продукции, повышения ее технологического уровня, экономии валютных ресурсов удалось достичь во многом благодаря жесткому контролю со стороны правительства за привлечением зарубежных капиталовложений, тесной координации этого процесса с планированием развития народного хозяйства и его отдельных отраслей. Созданы благоприятные условия для конкуренции между зарубежными вкладчиками за более привлекательные условия деятельности на китайском рынке. Китай не допустил распространения чисто сборочных (отверточных) производств и контролировал высокую долю отечественного компонента в стоимости продукции не только во избежание излишней зависимости от поставщиков, но и для обеспечения в будущем конкурентоспособной стоимости производимой продукции по сравнению с ее зарубежными аналогами.

В целом, по оценкам Всемирного Банка и ОЭСР, присоединение Китая к ВТО дает ему возможность увеличить экспорт в течение 10 лет на 38%, а валовой внутренний продукт — на 1,8–2,5. Полноправное членство Китая в ВТО также расширит его торговлю услугами, активизирует привлечение иностранных инвестиций на китайский рынок, улучшит доступ к передовым технологиям.

Но при этом возникает задача защиты национальной экономики в рамках правил ВТО. Экономические интересы различных государств в ВТО защищает сложный комплекс мер регулирования ввоза и вывоза товаров. В Китае применяется весь современный набор торгово-политических средств. Сюда непременно входят: таможенный тариф, квотирование, лицензирование, технические барьеры в торговле, фитосанитарные нормы, запреты ввоза и вывоза, антидемпинговые и компенсационные меры. Комплекс средств, регулирующих внешнюю торговлю с зарубежными государствами, образует своеобразный «стыкующий механизм», с помощью которого национальная экономика сопрягается с экономикой других государств. Этот механизм гасит неблагоприятное влияние процессов, развивающихся в мировой экономике, поддерживает необходимое динамическое равновесие взаимных потоков товаров, услуг, капитала и рабочей силы, пересекающих национальную границу, создает оптимальные условия для сбалансированного развития национальной экономики.

Основные методы защиты национальных экономик и таможенных союзов вкратце таковы. Страны, снизившие свои таможенные тарифы в рамках Генерального соглашения по тарифам и торговле (General Agreement on Tariffs and Trade — ГАТТ) ВТО, имеют возможность периодически пересматривать взятые на себя обязательства путем консультаций и новых переговоров со странами, из которых поступают товары, вызывающие озабоченность.

1. Любой член ВТО может ограничить количество или стоимость товаров, разрешенных к импорту, в целях обеспечения внешнего финансового положения и равновесия платежного баланса.
2. Любой член ВТО может ограничить импорт товаров, причиняющий или могущий причинить ущерб любой отрасли национального производства, выпускающей аналогичные товары.
3. Разрешено использование антидемпинговых пошлин для борьбы с демпингом, расцениваемым по правилам ВТО как недобросовестная конкуренция.
4. Ограничивается субсидируемый экспорт.

Методы защиты национальной экономики КНР в рамках правил ВТО, прежде всего — это защита отечественного производителя через регулирование ввоза иностранных товаров. Это не просто защита без разбора производимых в стране товаров с помощью высоких пошлин, а создание благоприятных условий для эффективного производственного процесса в конкурентоспособных отраслях. Поэтому комплекс мер включает в себя и повышение пошлин на отдельные товары, и их снижение по другим позициям, и, если надо, применение нетарифных мер.

Механизм тарифных мер позволяет правительству принимать оперативные решения в экстремальных ситуациях с целью насыщения внутреннего рынка. Срочное снижение пошлин и НДС на целый ряд продовольственных товаров и медикаментов позволило снять напряжение на потребительском рынке после августа прошлого года.

Таким образом, вступление КНР в ВТО принес выгоды для потребителей. Самая очевидная выгода свободной торговли для потребителя — это понижение стоимости жизни за счет снижения протекционистских торговых барьеров. И выгоды для экономики страны: экономические выгоды, повышение занятости, повышение эффективности внешнеэкономической деятельности, политические выгоды и выгода для взаимоотношений между странами.

КУРСОВАЯ ПОЛИТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ ПОДДЕРЖАНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В УСЛОВИЯХ МИРОВОГО ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

А.П. Левкович, к.э.н., доцент

Белорусский государственный экономический университет (г. Минск)

В условиях экономического кризиса политика валютного курса решает задачу поддержания конкурентоспособности национальной экономики на внешних рынках и принимает форму резкого снижения курса национальной валюты при использовании гибкого режима или официальной девальвации, если применяется режим фиксированного валютного курса. Меры, обеспечивающие обесценивание национальной валюты, проводятся в одностороннем порядке и посредством воздействия на ценовую конкурентоспособность экспорта и импорта способствуют выравниванию торговых и платежных балансов. Воздействие на динамику курса национальной валюты в условиях их свободного плавания в развитых странах в условиях протекающего мирового финансово-экономического кризиса осуществляется денежными властями этих стран путем снижения базовой ставки и поддержания ее на низком уровне. Так, например, Европейский Центральный банк в настоящее время сохранил базовую ставку на уровне 1%, Банк Англии также оставил базовую ставку на неизменном и крайне низком уровне в 0,5%. Ставка рефинансирования Федеральной резервной системы США остается неизменной на уровне 0–0,25% годовых с декабря 2008 г., когда она была снижена с 1%.

Для стран с формирующимся рынком снижение (девальвация) курса национальной валюты в условиях острой фазы современного финансового кризиса, — IV квартал 2008 г. — I квартал 2009 г., — являлась, по существу, неизбежной мерой в силу слабости их экономик и высокой зависимости от конъюнктуры мирового рынка. В странах, применяющих его гибкие режимы, имело место резкое снижение обменного курса национальных валют. Так, с октября 2008 г. по февраль 2009 г. снижение обменного курса чешской кроны составило 25,9% к доллару США и 13,0% — к евро, венгерского форинта — 20,8 и 15,7% , польского злотого — 45,8 и 31,4% соответственно. Резкий отток капитала из этих стран, а также замедление экономической активности явились основными факторами падения курсов их национальных валют, что, в свою очередь, повлекло во второй половине 2008 г. — первой половине 2009 г. снижение реальных эффективных валютных курсов. Корректировка уровня реального эффективного валютного курса за счет снижения обменного курса явилась реакцией на внешние шоки и способствовала повышению конкурентоспособности национальных товаров на внешних и внутренних рынках, сжатию импорта и выравниванию торговых балансов.

Тем не менее, снижение реальных эффективных курсов носило краткосрочный характер, и во второй половине 2009 г. тенденция укрепления валют данных стран возобновилась.

Российский рубль снизился в своей стоимости на 35% по отношению к доллару США и на 24,6% — к евро. Подобные колебания курса (обесценивание национальной валюты к доллару более чем на 25%) в тот же период наблюдались и в ряде других развивающихся стран и стран с формирующимся рынком.

Основными мерами в области проводимой Республикой Беларусь валютной политики в условиях мирового финансово-экономического кризиса явились: проведение разовой 20-ти процентной девальвации белорусского рубля в начале 2009 г.; переход к более гибкому режиму валютного курса — привязке курса к валютной корзине.