

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Никишина Ольга Николаевна, 4 курс

Научный руководитель: Корсак М.М., к.э.н., доцент

УО «Белорусский государственный аграрный технический университет»

На современном этапе развития экономики Республики Беларусь повышение эффективности производственно-хозяйственной деятельности приобретает особую актуальность и позволяет увеличить производство конечного продукта при том же ресурсном потенциале, снизить трудовые, материальные затраты на единицу продукции.

Критерием экономической эффективности производства на уровне предприятия является максимизации прибыли на единицу используемых производственных ресурсов.

По масштабам охвата производственных процессов различают следующие виды экономической эффективности сельскохозяйственного производства: отраслевая эффективность хозяйства как отрасли народного хозяйства (отраслевая эффективность); эффективность производства сельскохозяйственных предприятий; эффективность производства внутрихозяйственных подразделений (бригад, ферм, отделений, цехов); эффективность отдельных сельскохозяйственных отраслей (растениеводства, животноводства); эффективность отдельных сельскохозяйственных культур и видов продукции (зерно, картофель, овощи, сахарная свекла, кормовые культуры, молоко, мясо скота и птицы); эффективность отдельных мероприятий (агротехнических, мелиоративных, зоотехнических, ветеринарных, инженерных).

Все эти виды эффективности неразрывно связаны между собой и характеризуют результативность различных форм организации производства, внутрихозяйственных подразделений, производства отдельных видов продукции и мероприятий, проводимых в сельском хозяйстве. Общеизвестно, что государство должно выполнять в аграрном производстве важную регулируемую роль.

Во всех развитых странах действует строгий, законодательно утвержденный порядок расчета себестоимости продукции как базы цены. Этим пресекается искусственное завышение затрат и занижение прибыли. Кроме того, действует двусторонняя налоговая система, предусматривающая более высокие отчисления за каждый процент повышения рентабельности и менее высокие за каждый процент увеличения объема реализации продукции, что является сильнейшим стимулом роста производства.

В странах Европейского союза цены на продовольствие в настоящее время не только регулируются, но и устанавливаются Советом Министров ЕС. Более того, современные транснациональные корпорации планируют и устанавливают цены по всему миру, которые трудно назвать либеральными. Они учитывают не только себестоимость производства, но, безусловно, спрос и предложение.

Однако государственное регулирование аграрного производства посредством стимулирующего ценообразования – не единственный способ государственного централизованного вмешательства в экономику в развитых странах. Существуют и многие другие методы – через дифференцированную систему налогообложения, кредитования, дотирования.

Кроме того, государство развитых стран оказывает поддержку сельского хозяйства. Так, в США уровень государственной поддержки сельского хозяйства составляет 40 % от стоимости произведенной сельскохозяйственной продукции, в странах ЕС – 35 %, а в Японии и Франции – 72 %.

В странах ЕС государственную поддержку сельского хозяйства осуществляют путем предоставления аграриям дешевых кредитов, поддержанием твердых цен, выполнением непосредственных выплат.

Необходимость государственного регулирования аграрного сектора большинство ученых связывают с диспаритетом цен на промышленную и сельскохозяйственную продукцию, а также с существенным влиянием природно-климатических условий на эффективность сельскохозяйственного производства.

ЛОКОМОТИВ АПК РОССИИ: ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ ИЛИ ВТО?

Новиков Александр Сергеевич, 5 курс

Научный руководитель: Зайченко А.А., к.э.н., доцент

ФГБОУ ВПО «Курская государственная сельскохозяйственная академия имени профессора И.И. Иванова»

В условиях глобализации, невозможно представить какую либо из стран, не имеющих тех или иных кооперационных и интеграционных связей. Важно правильно выстроить политику, которая способствовала бы не просто росту общего объема ВВП мира, но и позволяла сохранять суверенитет и экономическую безопасность любого государства, участвовавшего в кооперационных связях, т. е. устранить возможность сырьевого прироста того или иного союза.

Сегодня мир практически разделен на зоны экономического влияния, при чем здесь выделяются два диаметрально противоположных полюса: с одной стороны ЕС во главе с Германией, а с другой, наметившаяся зона экономического пространства во главе с РФ. Ни в одном, ни в другом случае невозможно быть сразу в двух организациях, тем самым это подталкивает все потенциальные страны лучше обдумывать свое решение о выборе того или иного союза. Следует отметить, что Всемирная торговая организация в данном случае не имеет никого противоречия, тем самым позволяет России оставаться членом сразу двух организаций. Основой двух кооперационных связей является, прежде всего, политика протекционизма, позволяющая ее внутренним участникам пользоваться теми или иными торговыми преференциями, которых ни в коем