

**ЛИЗИНГ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ  
ПО ПРОГРАММЕ «TRADE-IN»: ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ  
В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ АПК**

**Зось-Киор Н.В.**, д.э.н., профессор, **Васильченко М.И.**, к.э.н., доцент  
*Полтавский национальный технический университет имени Юрия Кондратюка, Полтава, Украина*

**Ковтунов А.В.**, к.э.н., доцент  
*УО «Белорусский государственный аграрный технический университет», г.Минск, Республика Беларусь*

**Ключевые слова:** лизинг, лизинговая сделка, сельскохозяйственная техника, лизинговая программа «trade-in».

**Key words:** leasing, lease deal, agricultural machinery, trade-in lease program.

**Аннотация:** В статье рассмотрен зарубежный опыт организации лизинговой деятельности. Особое внимание уделено изучению сущности лизинга по программе «trade-in», которая позволяет сельхозпроизводителям полностью обновить парк устаревшей сельскохозяйственной техники. Сделан вывод о том, что внедрение данной схемы необходимо для дальнейшего инновационного развития агропромышленного сектора экономики.

**Summary:** The given paper is dedicated to the investigation of foreign experience of leasing activity organization. Particular attention is paid to the study of the essence of trade-in lease program, which allows agricultural producers to completely renovate the fleet of obsolete agricultural machinery. It is concluded that the implementation of this lease scheme is necessary for further innovative development of the agro-industrial sector of the economy.

Как показывает международный опыт, стабильное развитие агропромышленного сектора экономики во многом зависит от эффективности существующей системы его государственной поддержки. Согласно результатам последних исследований [1], сумма бюджетных дотаций в странах ЕС составляет около 525 евро/га, в Польше – 345 евро/га, а в Украине – всего лишь 20 евро/га [2]. Если произвести оценку уровня государственной поддержки производителя по показателю «Producer Support Estimate», который ежегодно рассчитывается аналитиками ОЭСР, можно убедиться в том, что Украина существенно отстает от многих стран мира, поскольку в течение 2016 года в Китае этот показатель достиг уровня 21,3 %, в Турции – 19,8 %, в странах ЕС – 18,9 %, в Казахстане – 14,6 %. В Украине его значение оказалось отрицательным (-7 %).

Государственное регулирование лизинговой деятельности в разных экономических системах имеет свои характерные особенности. К примеру, там, где лизинг – это одна из дополнительных функций банковских учреждений (Италия, Франция), органы государственной власти особое внимание уделяют вопросам регулирования банковской деятельности и контроля над лизинговыми операциями. Если в Германии и Великобритании банковские учреждения осуществляют контроль лишь небольшой части лизинговых операций, которые реализуются непосредственно подведомственными им структурами, то во Франции лизинговая деятельность строго регулируется со стороны государства и всех банковских учреждений.

В результате проведенного нами исследования было выявлено, что законодательство не является определяющим для развития лизинга. Доминирующую роль в этом процессе играют как макроэкономические условия развития государства, так и государственная поддержка инвестиционной деятельности. Наиболее благоприятные условия в данном направлении уже созданы в отдельных регионах мира (табл. 1). По данным табл. 1 можем утверждать, что современный рынок лизинга демонстрирует положительные тенденции развития, и такие регионы, как Северная Америка, Европа и Азия, формируют «львиную» долю (более 90 %) в общем объеме лизинговых операций в мире. Рынок Северной Америки включает в себя лизинговые рынки США, Канады и Мексики. В 2016 году этот рынок продемонстрировал увеличение объемов лизингового бизнеса на 10,7 %. По своему объему он превышает совокупный объем европейского рынка лизинговых сделок.

За анализируемый период в странах ЕС произошло уменьшение объема лизингового бизнеса на 1,5 %. Крупнейшими национальными рынками данного региона являются рынки Германии и Великобритании, Франции и Италии. Высокий уровень концентрации лизинговых сделок в этих странах объясняется более ранним развитием лизинговых отношений в них и эффективным законодательством, регулирующим деятельность в данной сфере. Наряду с этим считаем целесообразным обратить внимание на азиатский континент, в частности, на Китай, где лизинг успешно развивается и решающим образом влияет на общий объем данного рынка. В отношении стран Латинской Америки (Колумбия, Бразилия, Чили, Аргентина и Перу), Африки (ЮАР, Марокко, Египет и Нигерия), а также Австралии и Новой Зеландии, можно сказать, что они формируют менее влиятельную часть мирового рынка лизинга. Сложившаяся ситуация объясняется тем, что страны этих континентов считаются развивающимися, поэтому их социально-экономическое положение сложно назвать стабильным.

**Таблица 1. Структура мирового рынка лизинга в 2013-2015 гг.**

Место в рейтинге	Регионы	Годовой объем лизинговых сделок, млрд. дол. США		Темп изменения в 2015 г. по сравнению с 2014 г., %	Удельный вес региона в общем объеме лизинговых сделок, %			Изменение удельного веса в 2015 г. по сравнению с 2014 г., п.п.
		2014 г.	2015 г.		2013 г.	2014 г.	2015 г.	
1	Северная Америка	368,4	407,8	10,7	37,9	39,0	40,6	1,6
2	Европа	327,8	322,8	-1,5	37,7	34,7	32,1	-2,6
3	Азия	195,0	223,0	14,4	20,1	20,7	22,2	1,6
4	Австралия, Новая Зеландия	35,6	31,2	-12,4	1,4	3,8	3,1	-0,7
5	Южная Америка	10,7	13,8	29,0	2,0	1,1	1,4	0,3
6	Африка	6,8	6,7	-1,5	0,8	0,7	0,7	0
	Всего	944,31	1005,3	6,5	100,0	100,0	100,0	x

Примечание: Составлено авторами на основе данных: 3; 4]

В отличие от кредитного или арендного договора, лизингу присущ ряд характерных особенностей. Так, в частности, лизингодатель может приобрести предмет лизинга только по предварительному согласованию с лизингополучателем. Последний имеет возможность выбрать не только тот или иной актив, но и конкретного продавца. В то же время, приобретение такого имущества при условии осуществления лизинговой сделки, осуществляется профессиональной организацией, которая выступает в роли посредника между продавцом оборудования, банком, страховыми организациями, транспортными компаниями и конечным получателем. Привлечение посредника позволяет компании, которая будет получателем имущества на условиях лизинга, сосредоточить внимание на основном виде деятельности и соответствующим образом уменьшить риски столкновения с недобросовестными контрагентами. При этом лизинговая компания, выступая в роли профессионального покупателя, может получить дополнительные скидки и уменьшить за счет этого общие расходы на приобретение оборудования. Еще одно преимущество лизинга связано с возможностью получения компанией необходимого финансирования без предоставления дополнительного имущества под залог. При заключении договора лизинга в качестве залога выступает не что иное, как лизинговое оборудование. Еще один аргумент в пользу лизинга заключается в том, что оборудование, которое приобретается с целью дальнейшей его сдачи в лизинг, находится в собственности лизингодателя. При этом у лизингополучателя не меняется соотношение заемного и привлеченного капитала и не усложняется процесс ведения бухгалтерского учета. По завершению

срока договора и при отсутствии необходимости использования оборудования лизингополучатель имеет возможность вернуть имущество лизингодателю.

В последнее время наряду с классической схемой лизинга, в США, Канаде и других странах особую популярность приобретает лизинг по программе «trade-in». Благодаря использованию таких программ владельцы автомобилей могут легко обменять свое старое авто на любое другое новое транспортное средство, промышленные предприятия могут получить новые виды оборудования, а сельхозтоваропроизводители – полностью обновить парк устаревшей сельскохозяйственной техники, избегая при этом проблем, связанных с необходимостью ее реализации на вторичном рынке и поиска денежных средств на оплату авансового платежа по договору лизинга.

Программа «trade-in» была разработана для того, чтобы сделать процесс реализации устаревшей техники безопасным и максимально упростить процесс приобретения техники нового поколения, защищая при этом покупателей от возможных рисков, которые могут возникнуть в процессе самостоятельной реализации такой техники на вторичном рынке. Применение лизинга на условиях «trade-in» открывает новые возможности для сельскохозяйственных предприятий, которые намерены расширить свое производство, внедряют новые технологии или осуществляют замену устаревшей сельскохозяйственной техники, даже если на тот момент у них нет свободных денежных средств.

Достаточно часто продвижение таких программ, как «trade-in», на лизинговом рынке европейских стран и стран Северной Америки проходит при поддержке транснациональных компаний по производству сельскохозяйственной техники. Технические специалисты таких компаний оценивают состояние сельхозтехники, от которой собирается отказаться сельскохозяйственное предприятие, и предлагают ее рыночную цену. После проведения соответствующей диагностики и согласования цены владелец старой техники сразу получает новый аналог. Такую технику можно приобрести даже не имея полной суммы для оплаты разницы между стоимостью старой и новой техники. В том случае, когда у клиента не хватает средств для приобретения новой, более прогрессивной техники, лизинговая компания может предложить ему оформить кредит или лизинг на срок до 5 лет. Старая техника, выкупленная лизинговой компанией по программе «trade-in», сначала проходит предпродажную подготовку с заменой отдельных узлов и агрегатов, а далее направляется на дальнейшую реализацию.

Таким образом, можем сделать вывод о том, что лизинг сельскохозяйственной техники по программе «trade-in» является перспективным для внедрения в Украине и ряде других стран, поскольку полностью снимает риски с сельхозтоваропроизводителей, для которых реализация сельско-

хозяйственной техники не является профильным бизнесом. Следовательно, у них появляется возможность обменять трактор, комбайн или иной вид спецтехники на новый, доплатив при этом соответствующую разницу в цене. В то же время, вторичный рынок сельскохозяйственной техники может представлять значительный интерес для фермерских хозяйств, поскольку им нужна мощная сельскохозяйственная техника, однако они не имеют ресурсов для ее приобретения по цене производителя. Возросший интерес к программе «trade-in» вполне понятен, однако и для других участников данного процесса подобные схемы могут быть весьма выгодными. Лизинговым компаниям они позволяют привлекать новых клиентов, а для дилеров, несмотря на необходимость увеличения документооборота, такие сделки могут принести значительный рост объемов реализации сельхозтехники и другого оборудования.

### Список использованной литературы

1. Куц А. На голодном пайке. Как банки душат аграриев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.dsnews.ua/economics/bankidolznyi-narashchivat-22017220000>
2. Данилишин Б. Новая государственная поддержка агропромышленного комплекса – путь в никуда [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://ukr.lb.ua/economics/2016/04/07/332278\\_nova\\_derzhavna\\_pidtrimka.html](https://ukr.lb.ua/economics/2016/04/07/332278_nova_derzhavna_pidtrimka.html)
3. Gleeson B. Global Leasing Report 2017: Continuous growth and bright prospects for the global leasing industry [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.assetfinanceinternational.com/GLR\\_2017.pdf](http://www.assetfinanceinternational.com/GLR_2017.pdf)
4. White E. Global Leasing Report 2016: State of the global leasing industry – solid growth, cautious optimism [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.whiteclarkgroup.com/wp-content/uploads/2016/10/wcg\\_2016\\_global\\_leasing\\_report\\_final\\_public.pdf](http://www.whiteclarkgroup.com/wp-content/uploads/2016/10/wcg_2016_global_leasing_report_final_public.pdf)

**УДК 338.439.1**

## **ИНСТРУМЕНТАРИЙ ДИАГНОСТИКИ КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ**

**Калыныченко С.Н., к.э.н., доцент, Кускова С.В., к.э.н., доцент**  
*Харьковский национальный технический университет сельского хозяйства имени П. Василенка, г. Харьков*

**Ключевые слова:** предприятие, индикатор, анализ, методика, условия, экономика, оценка.