

Н.А. Бычков, канд. экон. наук, доцент,
РНУП «Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси», г. Минск

АЛГОРИТМ ПЕРЕДАЧИ ПОЛНОМОЧИЙ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ОРГАНА (РУКОВОДИТЕЛЯ) СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ДРУГОЙ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ЛИБО ИНДИВИДУАЛЬНОМУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ

Ключевые слова: управляющая организация, индивидуальный предприниматель, материальное вознаграждение.

Keywords: management organization, individual entrepreneur, material remuneration.

Аннотация: в статье раскрывается алгоритм передачи полномочий исполнительного органа (руководителя) сельскохозяйственной организации другой коммерческой организации либо индивидуальному предпринимателю в контексте действующего в республике законодательства.

Summary: the article reveals the algorithm for transferring the powers of the executive body (head) of an agricultural organization to another commercial organization or individual entrepreneur in the context of the legislation in force in the republic.

В соответствии с Указом №399 [1] в отношении государственных убыточных, неплатежеспособных сельскохозяйственных организаций, а также организаций с долей участия государства в уставном фонде и подлежащих финансовому оздоровлению, одной из мер повышения эффективности управления выступает передача полномочий исполнительного органа (руководителя) сельскохозяйственной организации *по договору* другой коммерческой организации (управляющей организации) либо индивидуальному предпринимателю (управляющему), в том числе с правом последующего выкупа предприятия как имущественного комплекса. По состоянию на 1.04.2021 г. численность таких организаций в процедуре финансового оздоровления составляет 44 объекта или 10 %.

Алгоритм реализации данной модели управления состоит в следующем.

1. Действия претендентов (управляющих)

Заявление с предложением о передаче полномочий исполнительного органа (руководителя) сельскохозяйственной организации управляющей организации (управляющему) **претендент** на осуществление функций управляющей организации (управляющего) направляет:

- в отношении государственного предприятия – в орган управления государственного предприятия;

- в отношении хозяйственного общества – в исполнительный орган хозяйственного общества.

В заявлении указываются следующие сведения:

- полное наименование юридического лица или фамилия, собственное имя, отчество (если таковое имеется) индивидуального предпринимателя;

- об отсутствии (наличии) задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин), пеней за последний квартал текущего года без представления соответствующего документа из налогового органа;

- о сроке передачи полномочий исполнительного органа (руководителя), но не более срока реализации бизнес-плана финансового оздоровления;

- о намерении воспользоваться правом последующего выкупа имущественного комплекса сельскохозяйственной организации (либо об отсутствии такого намерения), предложение о варианте определения цены продажи имущественного комплекса (рыночной стоимости либо оценочной в размере от 1 базовой величины до 100 % оценочной стоимости в зависимости от финансового состояния неплатежеспособной организации на момент включения в перечень).

2. Полномочия претендентов (управляющих)

Объем полномочий исполнительного органа (руководителя) сельскохозяйственной организации, в том числе по принятию решений, вытекающих из трудовых и связанных с ними отношений, передаваемых управляющей организации (управляющему), определяется в решении органа управления сельскохозяйственной организации и указывается в договоре.

В частности управляющая организация (управляющий):

- осуществляет оперативное управление деятельностью сельскохозяйственной организации;

- действует от имени сельскохозяйственной организации, представляет ее интересы (в том числе в органах управления иных юридических лиц, участником которых является сельскохозяйственная организация);

- обеспечивает выполнение решений органа управления сельскохозяйственной организации, принятых в рамках его компетенции;

- издает приказы и дает указания, обязательные для исполнения всеми работниками сельскохозяйственной организации;

- заключает трудовые договоры (контракты) с работниками сельскохозяйственной организации, в соответствии с законодательством и правилами внутреннего трудового распорядка применяет меры поощрения и дисциплинарного взыскания к работникам сельскохозяйственной организации;

- утверждает организационно-штатную структуру сельскохозяйственной организации, ее филиалов и представительств, утверждает должност-

ные инструкции, определяет формы, системы и размеры оплаты труда работников сельскохозяйственной организации;

- совершает сделки от имени сельскохозяйственной организации, в том числе сделки, требующие согласия органа управления сельскохозяйственной организации (только после получения такого согласия), за исключением сделок, совершение которых отнесено к компетенции иных органов сельскохозяйственной организации;

- утверждает локальные нормативные правовые акты сельскохозяйственной организации в пределах компетенции, установленной в законодательстве, уставе сельскохозяйственной организации, настоящем договоре;

- распоряжается имуществом сельскохозяйственной организации для обеспечения ее текущей деятельности в пределах, установленных законодательством, уставом и настоящим договором;

- обеспечивает выполнение обязательств сельскохозяйственной организации перед бюджетом, контрагентами по договорам, работниками сельскохозяйственной организации;

- принимает решения о предъявлении от имени сельскохозяйственной организации претензий и исков к юридическим и физическим лицам и др.

Управляющая организация (управляющий) **вправе** получать вознаграждение за свои услуги. Ежемесячное вознаграждение управляющей организации (управляющему) относится на себестоимость продукции, товаров (работ, услуг). Данное вознаграждение устанавливается в процентах от выручки от реализации продукции, товаров (работ, услуг) сельскохозяйственной организации и не может превышать 5 процентов от нее. Размер указанного вознаграждения указывается в договоре о передаче полномочий исполнительного органа (руководителя) сельскохозяйственной организации. При этом: среднемесячный доход управляющей организации (управляющего) не может превышать восьмикратного размера среднемесячной заработной платы среднесписочного работника сельскохозяйственной организации в соответствующем месяце; по итогам работы за год при условии выполнения доведенных показателей управляющей организации (управляющему) устанавливается бонус в доле прибыли от реализации продукции, товаров (работ, услуг), равный уровню рентабельности продаж. Выплачиваемая сумма бонуса не может превышать восьмикратного размера заработной платы среднесписочного работника сельскохозяйственной организации за этот год. Причитающееся вознаграждение удерживается управляющей организацией (управляющим) из суммы доходов (в денежной форме) от деятельности неплатежеспособной сельскохозяйственной организации.

Таким образом, впервые в начале 90-х годов, государство как собственник предприятий в лице территориальных и отраслевых органов при-

знало невозможным обеспечить эффективное управление убыточными, неплатежеспособными организациями. Предложено это сделать иным коммерческим организациям и индивидуальным предпринимателям за материальное вознаграждение с правом последующего перехода права собственности по договорам купли-продажи по результатам выполнения бизнес-плана финансового оздоровления организации. Среди проблем настораживает упрощенный подход к выбору в качестве управляющего индивидуального предпринимателя: отсутствие конкурсной основы, положительного опыта предпринимательской и управленческой деятельности, наличие инвестиционного капитала.

Список использованной литературы

1. Указ Президента Республики Беларусь от 2 октября 2018 г. №399 «О финансовом оздоровлении сельскохозяйственных организаций»
2. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 18 марта 2019 г. №167 «О мерах по реализации Указа Президента Республики Беларусь от 2 октября 2018 г. №399».

УДК 632.78

Э.Ф. Мустафаева, ст. преподаватель,

Азербайджанский государственный аграрный университет, г. Гянджа.

БИОЛОГИЧЕСКИЕ И МОРФОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ВОСТОЧНОЙ ПЛОДОЖОРКИ И ХАРАКТЕР ВРЕДНОСТИ В ЗАПАДНОМ РЕГИОНЕ АЗЕРБАЙДЖАНА

Ключевые слова: *Grapholita molesta*, Tortricidae, плодовая гусеница, куколка, имаго, вредность, полифаг

Key words: *Grapholita molesta*, Tortricidae, moth, caterpillar, pupa, imago, harmfulness, polyphage

Аннотация: В результате проведенных исследований плодовых садах впервые в условиях Западных регионов Азербайджана в 2013–2017 годах энтомологических исследований вредителей косточковых и семечковых культур были изучены биологические и морфологические особенности восточной плодовой гусеницы. В частности были изучены: показатели их распространения с учетом микроклиматических характеристик региона (температура воздуха, влажность, количество осадков) в Газахском, Товузском и Шамкирском районах, высокий уровень ущерба наносимый плодам и побегам, изучена возможность поколений с учетом биоэкологических особенностей, характер и степень их повреждений.