

ственного бюджета, кредитов и капитала инвесторов; обеспечение стабилизации и усиления роли кредитного механизма при формировании источников финансирования инвестиций в сельское хозяйство; устранение преград в деятельности иностранных инвесторов в сельском хозяйстве с соблюдением национальных интересов; предоставление депрессивным сельским регионам статуса территорий приоритетного развития, что согласно законодательству предусматривает льготы инвесторам; усиление уровня защиты прав инвесторов, а также собственников земельных участков и имущественных объектов и пр.

Список использованных источников

1. Гнатенко І.А. Оцінювання системи продовольчої безпеки України. Держава та регіони. Серія: Економіка та підприємництво. – 2020. – №6. – С. 159–164.
2. Зось–Кіор М. В. Мотиваційні аспекти управління еколого-економічним потенціалом аграрних підприємств. Науковий вісник ПУЕТ. Серія «Економічні науки». №1(97). – 2020. – С. 26–31.

УДК 331.145

Владислав Плешевич, Никита Микель
(Республика Беларусь)

Научный руководитель М.М. Корсак, к.э.н., доцент
Белорусский государственный аграрный технический университет

СТРУКТУРА СОВОКУПНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

Потенциал предприятия АПК – это совокупность показателей или факторов, характеризующих его силу, источники, возможности, средства, способности и другие производственные резервы, которые могут быть использованы в экономической деятельности.

В современных рыночных отношениях все экономические ресурсы, составляющие основу развития потенциала предприятия агропромышленного комплекса подразделяются на две большие категории (материальные и людские) и четыре основных вида: земля, труд, капитал и предпринимательские способности.

Предпринимательские способности человека – проявляются в умении открыть свое дело (бизнес), организовать новые научные, технические, коммерческие либо иные инновационные проекты, а также

в рациональном использовании труда, земли, капитала и других экономических ресурсов.

Совокупный потенциал предприятия АПК образуют отдельные слагаемые: трудовой, экономический, организационный, научно-технический, производственный, предпринимательский и финансовый потенциал.

Трудовой потенциал характеризуется количественным и качественным составом трудовых ресурсов предприятия, их соответствием уровню используемой техники и технологии, а также способностью к перспективному развитию в соответствии с целями предприятия. Между трудовым потенциалом, результатами труда и уровнем жизни человека существует прямая зависимость: рост одних факторов вызывает соответствующие изменения всех остальных. Однако трудовой потенциал человека имеет свои границы, определяемые его умственными и физическими способностями, нравственными и интеллектуальными качествами и другими личными характеристиками, а также наличием возможности к профессиональному росту и развитию. К основным компонентам трудового потенциала относятся: здоровье, образование, нравственность, творчество, профессионализм. Все эти характеристики могут быть применены как к отдельному человеку, так и к группе людей, предприятию, региону и всей стране.

Экономический потенциал предприятия АПК представляет собой состав его ресурсов – трудовых, материальных, финансовых и других, имеющихся в распоряжении предприятия для производства запланированных работ и услуг.

Финансовый потенциал раскрывается через исследование количества и качества финансовых ресурсов, определяющих возможности функционирования и развития предприятия АПК.

Основными факторами, характеризующими финансовый потенциал агропромышленного предприятия являются: достаточность оборотных средств на предприятии, стоимость имущества предприятия, норма накопления прибыли, размер внешнего и внутреннего долга. Финансовый потенциал во многом определяет инвестиционную конкурентоспособность предприятия, кредитоспособность, экономическую независимость.

Производственный потенциал – это потенциальные возможности производства к выпуску конкурентоспособной продукции при эффективном использовании основных факторов.

Научно-технический потенциал представляет собой совокупность кадровых, материально-технических, информационных, инновационных и организационных ресурсов, предназначенных для достижения стоящих перед предприятием целей стратегического развития и поддержания конкурентоспособности.

Совокупность инновационного и информационного потенциалов характеризуется, в основном, своевременностью периодического обновления производства, сменой или усовершенствованием технологий, разработкой новых продуктов, а также возможностью качественной обработки и анализа проходящей информации.

Оценка инновационного потенциала предприятия АПК призвана определить степень обеспеченности конкурентоспособности продукции или услуг предприятия по научно-техническим показателям конкурентоспособности предприятия в целом.

Информационный потенциал предприятия АПК выражается в оптимальности использования и скорости прохождения информационных потоков на предприятии. Степень отлаженности информационного механизма напрямую воздействует на производственный процесс, позволяет агропромышленным предприятиям значительно повысить свою конкурентоспособность.

УДК: 631.15:635.21(476.6)

Ангелина Протасеня
(Республика Беларусь)

Научный руководитель А.А. Козлов, к.с.-х.н., доцент
УО «Гродненский государственный аграрный университет»

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА КАРТОФЕЛЯ В РАЙОНАХ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Развитие картофелеводства в Республике Беларусь ориентировано на сохранение собственного производства, повышение его эффективности, конкурентоспособности и степени насыщения рынка, при обеспечении его равновесия с уровнем цен на социально-приемлемом уровне и душевом потреблении в соответствии с научно-обоснованными медицинскими нормами.

В настоящее время экспортный потенциал картофелеводства Беларуси оценивается в 400–450 тыс. т. Несмотря на то, что валово-