

equipment conditions. The purpose of proactive maintenance is to see machine failures as something that can be anticipated and eliminated before they develop.

Discard type is the removal and disposal of items or parts. A defect is typically a potential failure or other condition that will require maintenance attention at some time in the future, but which is not currently preventing the equipment from fulfilling its functions [2, p. 107].

To make a conclusion, the main condition for the stable and productive work of farm machinery is regular maintenance, compliance with work time and machine downtime, use only high-quality fuel and lubricants.

References

1. Khodabakhshian, R.M. Prediction of repair and maintenance costs of farm tractors by using of preventive maintenance / R.M. Khodabakhshian. – Nigeria; University of Mashhad, 2014. – 58 p.

2. Segun, R. N. Guide to agricultural machinery maintenance and operations / R.N. Segun. – Nigeria; Federal College of Agriculture, 2015. – 107 p.

УДК 631.3 (94)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ НА ПРИМЕРЕ ОПЫТА АВСТРАЛИИ

*Студенты – Филиппович П.Р., 20 мо, 4 курс, ФТС;
Баранова М.А., 16 им, 1 курс, ФПУ*

*Научный
руководитель – Рыло Т.В., ст. преподаватель
УО «Белорусский государственный аграрный технический
университет», г. Минск, Республика Беларусь*

Аннотация. Статья рассматривает наиболее приемлемые варианты для австралийских фермеров обновления машинного оборудования: закупка нового оборудования, аренда сельскохозяйственной техники, подрядные услуги. Коллективное использование сельскохозяйственного оборудования является привлекательной формой владения, и все чаще используется в фермерских хозяйствах Австралии.

Ключевые слова: рынок продаж, сельскохозяйственное оборудование, коллективное владение, подрядные услуги, дилер, подрядчик.

В настоящее время постоянно растущие технологии развития техники требуют, чтобы производители сельскохозяйственной продукции следили за изменениями, повышающими производительность, имея при этом другое видение на затраты при покупке сельскохозяйственной техники.

Ведение рынка продажи сельскохозяйственной техники в Австралии является началом более новых технологий в оборудовании и рекордно низких процентных ставок. Дилеры сельскохозяйственной техники становятся консультантами и важной частью цепочки поставок производителей, поскольку сегодня потребность в современной технике является более значительной, чем когда-либо на австралийских фермах. У каждого фермера в стране есть список желаемого машинного оборудования, которое, по их мнению, улучшит их хозяйственную деятельность. Однако в целом, список насчитывает несколько тысяч, а иногда и миллионов долларов, что просто является непрактичным и неприбыльным решением [1].

Какие варианты может рассмотреть фермер, чтобы получить оборудование, в котором он нуждается?

Прямая закупка

Из 13 000 новых тракторов, приобретенных в Австралии в текущем году, менее пяти процентов куплено за наличные. Фермеры имеют хорошие условия кредитования для приобретения оборудования. В настоящее время процентные ставки банков составляют около пяти процентов, и большинство поставщиков сельскохозяйственной техники имеют низкую процентную ставку. Эти условия достаточно привлекательны, поэтому при покупке в рассрочку на условиях ипотечного кредита, где процентная ставка фиксируется в течение пяти лет, этот метод финансирования выглядит достаточно привлекательным [2].

Аренда.

На австралийском рынке очень мало сельскохозяйственной техники, которая может быть арендованной. В отличие от рынка строительного оборудования, где есть огромное количество компаний по прокату, предоставляющие возможность арендовать оборудование на час, день, неделю либо месяц, сельскохозяйственная техника труднодоступна в этой форме владения. На это есть несколько причин.

Во-первых, необходимость в аренде наступает одновременно. Посадка и сбор урожая являются критическими периодами времени для любого сельскохозяйственного процесса, и их возникновение аналогично для всех сельскохозяйственных операций. Если арендная компания инвестирует 500 000 долларов в комбайн, она сможет сдать его в аренду только двум или трем фермам до окончания сбора урожая. Следовательно, она не получит достаточный доход от аренды, чтобы обеспечить прибыльную рентабельность капитальных затрат. Во-вторых, сумма, которую инвестор или арендная компания должны были бы взимать, чтобы сделать ее прибыльной, является недоступной для фермера. Строительную технику можно арендовать круглый год. Для сравнения, сельскохозяйственное оборудование имеет так называемые «окна использования», в основном, во время посадки и уборки урожая, но в остальное время года оборудование простаивает [1].

Коллективное использование оборудования теоретически является привлекательной формой владения, и в некоторых очень конкретных случаях, может работать. Тем не менее, возникает та же проблема аренды, поскольку все хотят оборудование одновременно. Сам процесс совместного владения сельскохозяйственным машинным оборудованием является нереализуемым при наличии малого количества общего машинно-тракторного оборудования.

Подрядные услуги.

Почти все районы австралийских сельскохозяйственных регионов имеют приемлемые контрактные услуги, которые могут помочь преодолеть разрыв между «списком желаемых машин» и практическими потребностями в той или иной технике для аграриев.

В австралийском штате Тасмания имеются превосходные подрядные условия, предоставляющие услуги для выполнения всех аспектов сельскохозяйственной практики от посадки, опрыскивания и сбора урожая, до сенокоса, кондиционирования и упаковывания в тюки [2].

Контрактный рынок сельскохозяйственной техники остается стабильным на протяжении последних пяти лет, в то время как фермеры, как правило, ищут некий средний метод, сочетающий как владение собственным оборудованием, так и подрядные условия на определенные работы. Хотя привлечение подрядчика кажется логичным способом при сборе урожая пшеницы, многие фермеры хотя и полагаются на определенность, как по времени сбора урожая, так и по стоимости этих услуг у подрядчика, поэтому предпочитают владеть собственным комбайном, чтобы застраховаться от рисков.

Другими словами, подрядчики становятся более специализированными. В связи с изменением сезонов сбора урожая и сортов сельскохозяйственных культур, время сбора урожая у соседних фермеров может быть в разное время и характеризоваться различными условиями, поэтому, полагаться на подрядчика может иметь определенные сложности. Например, если уборочная машина по договору не имеет системы мониторинга урожайности, нужной фермеру, будет иметь место расторжение договора между подрядчиком и фермером.

Заключение контрактов это отличный способ для фермеров разделить свои риски и подтолкнуть спрос на технику и капитал вниз по логистической цепи, однако между подрядчиками и их клиентами существуют некоторые четкие корреляции.

Технологические достижения и необходимость сбора данных на фермах обнаруживают многие подводные камни в нынешней практике ведения сельского хозяйства и в нынешнем механизме владения техникой на фермах. Многие производители хотя и модернизируют свое

оборудование, и нынешняя низкая процентная ставка позволяет многим из них делать это при сниженной стоимости.

В целом, австралийский фермер предпочитает контролировать свою судьбу, и когда дело доходит до владения оборудованием, то они предпочитают покупать его, а не полагаться на кого-то другого. Однако в будущем, тренд владения техникой может измениться в связи с увеличением капитальных затрат на оборудование и появлением корпоративных фермеров, которые более пристально смотрят на затраты и рентабельность. Может возникнуть необходимость разделить риск владения машинами с третьей стороной, такой как дилер, подрядчик или другое финансовое учреждение. Время покажет!

Список использованных источников

1. Machinery efficiency [Electronic resource]. – Mode of access: <https://grdc.com.au/resources-and-publications/grdc-update-papers/tab-content/grdc-update-papers/2016/08/machinery-efficiency>. – Date of access: 14.04.2019.

2. Farming in Australia [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.abs.gov.au/ausstats/abs@.nsf/Lookup/by%20Subject/1301.0~2012~Main%20Features~Farming%20in%20Australia~207>. – Date of access: 17.04.2019.

UDC 631.173.4

ECONOMIC STRATEGIES OF TECHNICAL SERVICE DEVELOPMENT

*Students – Kotsuba V.S., 20 mo, 1 year, TSF;
Avizhetz V.V., 16 im, 1 year, BMF*

*Scientific
supervisor – Rylo T.V., senior teacher
EI «Belarusian State Agrarian Technical University»,
Minsk, the Republic of Belarus*

Abstract. The article describes the main economic strategies of technical service development in the Republic of Belarus. It highlights the necessity of creation the maintenance market based on new economic approaches taking into account certain peculiarities of the current economic circumstances.

Keywords: maintenance, enterprises, market relations, commodity producers, maintenance service.

The strategy of technical service development in the Republic of Belarus stipulates providing agricultural production with new machinery. Now millions of tractors, combine harvesters and other farm vehicles work in the field of agribusiness. So as to maintain a huge farm machinery park in good operational conditions, a network of maintenance enterprises should be constantly im-