

формирования национальной инновационной системы РБ первостепенным является решение задач по следующим направлениям:

— стимулирование экспорта и внутреннего спроса на инновационную продукцию белорусских предприятий;

— формирование системы стимулирования инновационной деятельности предприятий, что будет способствовать развитию в обществе «вкуса к инновациям»;

— создание в регионах постоянно действующих маркетинговых специализированных центров по обслуживанию субъектов инновационной деятельности.

#### Литература:

1. Марков, А.В. Беларусь на пороге XXI века: анализ уровня технологического развития / А.В. Марков // Организация и управление. — № 4. — 2004 г. — С. 6–12.

2. Бегг, Дж. Инновационные технологии или сохранение вековых традиций. Кто победит? / Дж. Бегг // Молочная промышленность. — № 4. — 2006 г. — С. 42–46.

3. Проблемы прогнозирования и государственного регулирования социально-экономического развития // Экономический бюллетень научно-исследовательского экономического института министерства экономики РБ. — № 12. — 2006 г. — С. 4–58.

4. Статистический ежегодник 2005 г. — Минск, 2005. — 611 с.

## ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ СВИНОВОДСТВА НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

**А.М. Хобец, ассистент**

*Гродненский государственный аграрный университет (г. Гродно)*

Конкурентоспособность определяется, с одной стороны, качеством продукции, потребительскими свойствами, а, с другой стороны, ценой. Она свидетельствует о целесообразности производства продукции и возможности ее выгодной продажи. Возможности реализации сельскохозяйственными предприятиями Гродненской области свиней на мясо во многом ограничиваются государственной ценовой политикой и особенностями их взаимоотношений с перерабатывающими предприятиями.

Взаимоотношения в системе «производитель–переработчик» характеризуются объемами закупок в зачетном весе и его оценке по категориям, определенной Минсельхозпродом. Рассмотрим, в каком объеме и в процентном соотношении по категориям за 1990–2005 годы мясокомбинаты Гродненской области закупили свиней на мясо у сельскохозяйственных предприятий.

Таблица 1 — Динамика мяса свиней по категориям, закупленного мясокомбинатами у сельскохозяйственных предприятий Гродненской области

Показатели	Годы						2005 г. к 1990 г., ±	2005 г. к 2000 г., ±
	1990	1995	2000	2003	2004	2005		
Закуплено свиней, тыс. т	75,89	26,04	25,50	23,29	29,48	42,04	-33,85	16,54
в том числе:								
I категории, %	0,76	4,83	0,06	0,70	2,00	3,70	2,94	3,64
II категории, %	64,40	66,52	76,16	64,20	73,00	61,40	-3,00	-14,76
III категории, %	30,41	23,12	17,90	32,20	22,80	33,10	2,69	15,20
IV категории, %	2,34	2,14	1,52	1,20	1,20	1,50	-0,84	-0,02
нестандартных, %	2,09	3,39	4,36	1,70	1,10	0,40	-1,69	-3,96
Средний вес 1 гол., кг	125	105	90	97	96	90	-35	0

Из таблицы 1. видно, что удельный вес свиней, реализуемых предприятиями Гродненской области I и II категориями, в 2005 году по сравнению с 1990 и 1995 годами снизился соответственно на 0,06 % и 6,25 %, составив 65,1%. Это говорит или о снижении качества свиней, поставляемых на мясокомбинаты, или об умышленном целенаправленном «занижении» качественной оценки со стороны мясокомбинатов. Так как I и II категории являются мясными, а III — уже жирной. Предприятиями переработки в 2005 году было закуплено 42,04 тыс. тонн свиней на мясо практически с наименьшим за последние годы средним живым весом 1 головы.

Таблица 2 — Показатели реализации свиней на мясо для государственных нужд по районам Гродненской области за 2005 год

Районы	Продано на мясо, голов	Средний вес 1 гол, кг	Реализовано в зачетной массе для государственных нужд, % от общего объема продаж	Надбавка за 1 т свиней на мясо, реализованную для госнужд, тыс. руб.	Уровень рентабельности (убыточности) затрат, %
Берестовицкий	50984	98	86,40	147,62	32,41
Волковыский	15978	72	64,80	108,07	13,42
Вороновский	26141	104	80,92	87,00	31,29
Гродненский	121459	92	92,34	188,10	38,41
Дятловский	27440	83	67,99	113,20	17,61
Зельвенский	5894	83	85,19	117,65	7,25
Ивьевский	18711	90	93,39	704,17	20,16
Кореличский	33091	80	81,87	108,38	29,58
Лидский	2666	57	98,32	102,56	-22,54
Мостовский	16448	113	99,66	101,97	13,30
Новогрудский	16027	101	98,43	121,33	29,82
Островецкий	17436	73	93,96	156,14	21,13
Ошмянский	23293	86	75,37	110,06	16,61
Свислочский	16025	101	75,56	120,45	7,72
Слонимский	33485	80	87,74	115,80	33,92
Щучинский	14814	78	92,87	158,85	22,54
<b>Итого (в среднем)</b>	<b>439892</b>	<b>90</b>	<b>86,36</b>	<b>168,66</b>	<b>27,40</b>

В 2005 году сельскохозяйственными предприятиями Гродненской области для республиканских государственных нужд было продано 439 892 головы свиней на мясо, при этом среднесдаточный вес одной головы составил в среднем по области всего 90 кг. Данный вес является важным показателем в соотношении мясосальных кондиций. Предприятия, выполняя государственный заказ, реализуют свиней низких весовых кондиций, так как мясокомбинаты не заинтересованы покупать свиней на мясо высокого сдаточного веса и с этой целью постоянно проводят политику «сбивания цен». Вопрос о соотношении мяса и сала в тушах животных всегда был актуальным. Необходимо отметить, что при низких привесах живой массы животные достигают сдаточных кондиций в 9–10 месячном возрасте. При чем, набор массы идет в основном за счет сала. Оптимальным для сдачи свиней является 6–7 месячный возраст, так как после 7 месяцев в 1 кг прироста превалирует сало.

В 2005 году сельскохозяйственные предприятия реализовали свиней на мясо в зачетной массе для государственных нужд 86,36 % от общего объема продаж с надбавкой за 1 тонну в среднем по Гродненской области 168,66 тыс. руб. В данном году перерабатывающими предприятиями Гродненской области было закуплено свиней по всем категориям на сумму 120 062 млн руб. В среднем за 2003–2005 годы минимальные закупочные цены за 1 тонну живого веса свиней, устанавливаемые Минсельхозпродом, по всем оценочным категориям выросли на 50 %. Между третьей и второй, а также второй и первой категориями существует разница всего лишь 100 руб. за 1 кг. При этом себестоимость 1 т реализованной продукции за анализируемый период возросла на 49,6 %. Существующая дифференциация

по категориям закупочных цен и надбавкам, а также политика мясокомбинатов по отношению к сельскохозяйственным предприятиям не стимулирует отечественных производителей сельскохозяйственной продукции (свиней на мясо) повышать ее качество.

Согласно законодательству отпускные цены на мясо свиней, формируемые предприятиями-изготовителями не должны превышать предельного уровня, устанавливаемого Министерством экономики. Если установленные предельные отпускные цены приводят к возникновению убыточности их производства, предприятия имеют право по согласованию с облисполкомами в расчет отпускных цен на прочие виды продукции включать повышенные нормативы рентабельности с учетом обеспечения среднего уровня плановой рентабельности по предприятию в пределах 5 %. Законодательство допускает изменение сложившегося в регионах уровня закупочных, отпускных и розничных цен на покупаемую и производимую продукцию (мясное сырье и мясную продукцию) в рамках установленных параметров роста цен и оно должно соответствовать росту доходов населения.

Совет Министров Республики Беларусь устанавливает и регулирует уровень минимальных закупочных цен на свиней (в живом и в убойном весе), реализуемых в счет государственных закупок. Запрещено продавать свиней через независимые каналы до тех пор, пока производители не выполняют квоты поставок государственным мясоперерабатывающим предприятиям. Процесс закупок максимально централизован. План и график закупок утверждается Советом Министров и находится под его постоянным контролем. Каждому району и области установлены конкретные квоты по закупкам. Местные власти должны еженедельно отчитываться о выполнении программы закупок.

Минимальные закупочные цены на свиней (в живом или убойном весе), реализуемых в счет государственных закупок, формируются на основе нормативно-расчетной себестоимости и прибыли, обеспечивающей получение доходов с учетом, оказываемой государством прямой финансовой поддержки, достаточных для ведения простого воспроизводства. В настоящее время при формировании закупочных цен на свиней рентабельность включается в размере 5 % к нормативно-расчетной себестоимости. Выделяют следующие причины низкого уровня рентабельности: социальная политика государства и высокая себестоимость продукции.

Исходя из постановления Минсельхозпрода от 17 марта 2005 года, надбавка к закупочным ценам за тонну реализованной и (или) переработанной продукции (свиней) в течение 2005 года установлена на уровне 150 тыс. руб. Комитеты по сельскому хозяйству и продовольствию облисполкомов по согласованию с Министерством сельского хозяйства и продовольствия в пределах выделенных сумм могут производить дифференциацию размеров надбавок на тонну продукции под конкретные проекты социально-экономического развития организаций, осуществляющих производство сельскохозяйственной продукции, прежде всего, определенных Советом Министров Республики Беларусь по согласованию с Главой государства, в соответствии с протоколом поручений Президента Республики Беларусь от 24 сентября 2003 года № 38, как базовые по наращиванию объемов выпуска сельскохозяйственной продукции, повышению экономической эффективности ведения хозяйственной деятельности. Базовым сельскохозяйственным организациям надбавки на реализацию свиней выплачиваются исходя из установленного размера надбавок на тонну продукции с повышающим коэффициентом 2.

С целью повышения конкурентоспособности производства свиней на мясо в сельскохозяйственных предприятиях Гродненской области требуется совершенствование системы ценообразования. Минимальные закупочные цены, рекомендуемые государством недостаточно учитывают изменение уровня потребительских свойств свинины и не стимулируют повышение ее качества.

Дифференциация в категориях закупочных цен за последние три года существенно изменилась. В 2005 году по сравнению с 2003 годом между третьей и второй, а также второй и первой категориями она снизилась. Тем самым, сельскохозяйственными предприятиями Гродненской области только в 2005 году при реализации свиней на мясокомбинаты было не получено 351,77 млн руб. Увеличение существующей разницы в закупочных ценах по категориям на 1 % позволяет производителям получать дополнительно в среднем 26,44 тыс. руб. за каждую тонну реализованной продукции.

При дифференциации закупочных цен на свинину следует ориентироваться на нормативные затраты на повышение качества сырья, т. е. учитывать технологии производства продукции.

Гарантией производства свинины с высокими потребительскими свойствами является использование на предприятиях нормативно-технологической документации. Поощрение и содействие соблюдению требований к технологическим процессам производства свинины должны постоянно обеспечиваться на уровне договорных отношений. Это означает, что в договорах необходимо учитывать обязательное соблюдение поставщиком свиней на мясо определенных требований к технологии производства и переработки.

Отношения между хозяйствами и крупными мясоперерабатывающими предприятиями должны предусматривать систему поощрений в зависимости от уровня выполнения требований к качеству продукции. При этом одним из методов стимулирования стабильности производства продукции высокого качества является премирование на постоянной основе за определенный период стабильной поставки свинины соответствующего качества.

В качестве стимулирующего фактора целесообразно применение таких финансовых рычагов, как авансирование, льготное субсидирование и кредитование под конкретные технологии и нормативные затраты на производство.

При заключении договоров необходимо предусматривать, что размер авансирования находится в прямой зависимости от уровня выполнения требований к технологическому процессу выращивания и откорма свиней в конкретных условиях хозяйствования. При несоблюдении технологии производства и поставках продукции низкого качества условия авансирования могут в значительной мере уменьшаться.

Таким образом, можно предложить следующее в рамках повышения качества и конкурентоспособности продукции свиноводства:

1. Применение более гибкой системы дифференциации закупочных цен в 10 % между I и II, а также в 5 % между II и III категориями позволит сельскохозяйственным предприятиям Гродненской области получать дополнительно в среднем 33,1 тыс. руб. за каждую тонну реализованной продукции. При этом рентабельность затрат производства свиней на мясо в среднем по области возрастет на 1,58 пункто-процентов.

2. Обязательное присутствие независимых представителей при оценке качества мяса свиней с целью соблюдения интересов сельскохозяйственных предприятий.

3. Поощрение внедрения интенсивных технологий производства продукции свиноводства.

4. Стимулирование соблюдения требований к технологическим процессам производства свинины.

5. Поощрение стабильности производства продукции свиноводства высокого качества в рамках договорных отношений.

6. Стимулирование соблюдения требований к технологическим процессам производства свинины.

---

#### **Литература:**

1. Бученков, В. Свиноводство может быть рентабельным / В. Бученков // Свиноводство. — 2002. — № 3. — С. 11–12.

2. Кононов, В.В. Основные пути выхода отрасли свиноводства из кризиса / В.В. Кононов // Свиноводство. — 2001. — № 2.

3. Расторгуева, П. Проблемы обеспечения качества сельскохозяйственной продукции и пути их решения / П. Расторгуева // Агрэкономика. — 2002. — № 1. — С. 11–13.

4. Расторгуева, Е. Эффективная экономическая среда как одно из основных условий повышения качества свинины / Е. Расторгуева // Агрэкономика. — 2003. — № 5. — С. 14.

5. Столяров, Г.Н. Эффективность производства свинины в хозяйствах Республики Беларусь / Г.Н. Столяров // Свиноводство. — 2002. — № 3.

6. Татулов, Ю. Качество свинины — одного из основных видов сырья мясной промышленности / Ю. Татулов // Свиноводство. — 2001. — № 8. — С. 24–25.